

**UNIVERSIDAD NACIONAL MAYOR DE SAN MARCOS**

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS**

**ESCUELA DE POSTGRADO**

**Estructura minera exportadora del Perú y el  
crecimiento económico**

periodo 1995-2005

**TESIS**

para optar el grado Magíster en Economía con Mención Política  
Económica

**AUTOR :**

**María Nancy Percca Rondón**

**Lima, Perú**

**2012**

## INDICE

INTRODUCCIÓN		04
Capítulo I	Marco de Referencia	
	1. Problema	06
	2. Marco Teórico	08
	3. Hipótesis	13
	4. Objetivos	14
	5. Metodología	15
Capítulo II	La Minería en el Perú	
	2.1 Reseña y descripción sector minero	17
	2.2 Importancia de la minería	28
	2.3 Políticas económicas y sus efectos en la minería	31
Capítulo III	Evolución de la Minería Peruana 1995-2005	
	3.1 Producción nacional y regional	34
	3.2 Principales empresas mineras	42
	3.3 Inversiones en el sector minería	53
	3.4 Exportación minera y cotización	60
	3.5 Legislación minera y la promoción de inversiones	64
Capítulo IV	La Minería y su aporte al Crecimiento Económico	
	4.1 Cambios y tendencias en la industria minera mundial en la globalización	66
	4.2 Beneficios económicos	68

4.2.1	Producto Bruto Interno	
4.2.2	Balanza Comercial	
4.2.3	Reservas Internacionales	
4.2.4	Aporte al Fisco	
4.2.5	Empleo	
4.2.6	Ley de Distribución de Rentas	
	Mineras	
	Conclusiones	77
	Recomendaciones	79
	Bibliografía	81
	Anexos	

## **INTRODUCCIÓN**

El Perú tiene una gran riqueza en recursos naturales, principalmente de productos mineros. Sin embargo, eso también ha significado un importante grado de dependencia y vulnerabilidad frente a los vaivenes que sufren frecuentemente los mercados de productos básicos, debido de que los precios de dichos productos están sujetos a la cotización internacional. Asimismo los avances tecnológicos han desarrollado productos sustitutos sintéticos que reemplazan a los productos básicos en su calidad de elementos primarios o intermedios en el proceso de producción, situación que agrava aún más el deterioro tendencial de los términos de intercambio, en perjuicio de los bienes primarios de menor valor que exportamos frente a productos de manufactura de alto valor que importamos, lo que genera inestabilidad.

El trabajo pretende examinar y analizar el comportamiento de la minería en los últimos 10 años, principalmente a partir de 1990 que se dictaron medidas de estabilización de la economía peruana, junto con cambios legislativos cuyo objeto fue incrementar la inversión minera, cuyos resultados se aprecian especialmente a partir de 1994 con el aumento de las exportaciones mineras y las exportaciones totales. Asimismo, de precisar como contribuyen a la economía peruana, siete metales (cobre, plata, plomo, zinc, oro, hierro y estaño); seleccionándose estos para su estudio por producción, por empresas, por inversión, generación de divisas, etc.

Interesa demostrar como el control ejercido por capital privado nacional y extranjero poco ha contribuido al desarrollo nacional (excepto, en los últimos tres años, por efecto de incremento de precios de productos mineros en el mercado internacional), pese a la apertura económica, de

la mayoría de los países en desarrollo, durante la década de 1990, que generó la modificación de sus códigos mineros para atraer la inversión en este sector. En este marco, en el caso del Perú se instauró el Decreto Legislativo N° 708 (06.11.1991), Ley de Promoción de Inversiones en el sector minero (eliminar discriminación entre capital nacional y extranjero, libre disponibilidad de remesa de utilidades al país de origen del capital extranjero, estabilidad tributaria, etc.); situación que persiste aún nuestra dependencia, contribuyendo a reforzar este nexo nuevas formas de penetración y dominio económico de los países industrializados.

La minería requiere de inversiones significativas y de tecnología. En el mundo, los recursos mineros son más abundantes que los capitales necesarios para desarrollarlos; por eso, los proyectos compiten por los capitales que los pueden hacer factibles.

El trabajo consta de cuatro capítulos, iniciándose con determinación y análisis del problema, marco teórico, hipótesis y objetivos. En el segundo capítulo se analiza la importancia de la minería en el Perú, políticas económicas y sus efectos en la minería. En el tercer capítulo, se analiza la producción de los principales minerales a nivel nacional y regional, por principales empresas, inversiones en la minería, y la legislación minera y la promoción de inversiones. Y en el cuarto capítulo se destaca su aporte al crecimiento económico del Perú y la ley de distribución de las rentas mineras.

## **Marco de Referencia**

### **CAPITULO I**

#### **1. Problema**

##### **1.1 Identificación del Problema**

El Perú es un país con una larga tradición minera por ser un país rico en recursos minerales, teniendo como característica distintiva estos recursos fluctuaciones de precios a corto y mediano plazo en el mercado internacional. En países en vías de desarrollo como el nuestro los ingresos de divisas provienen principalmente de la venta de los recursos primarios como los mineros, por lo que la volatilidad de los precios de estos recursos genera inestabilidad macroeconómica al restar capacidad a los gobiernos para responder a las necesidades del país de manera sostenible.

Asimismo, los avances tecnológicos han permitido la introducción de sustitutos sintéticos que desplazan a los productos básicos en su calidad de elementos primarios o intermedios en el proceso de producción, situación que trae como consecuencia el deterioro de las relaciones de intercambio. Esto significa que los ingresos de los países (exportadores de productos básicos e importadores de manufacturas) no progresan al mismo ritmo que los costos de las importaciones.

##### **1.2 Delimitación del Problema**

La investigación se realizara considerando los principales recursos primarios mineros como el cobre, hierro, plomo, plata, oro, zinc, teniendo como característica central el comportamiento de estos productos, enmarcado durante el periodo 1995-2005

### 1.3 Formulación del Problema

¿De que forma la estructura minera exportadora del Perú ha incidido en los ingresos de divisas y en el crecimiento económico?

#### Sistematización del Problema

- a) ¿Cuál ha sido el comportamiento de la producción de los principales productos primarios mineros metálicos (cobre, hierro, plomo, plata, oro, zinc) en el periodo de investigación 1995-2005?
- b) ¿De que forma afecta en la evolución de la productividad minera peruana las inversiones efectuadas en el país en el sector minero?
- c) ¿Qué impacto sobre el crecimiento económico ha tenido la captación de divisas producto de las exportaciones mineras ejecutadas en el país?
- d) ¿Cuál es la influencia de las políticas económicas implementadas en el potencial de la estructura minera exportadora del Perú?

### 1.4 Justificación del Estudio

La importancia de la presente investigación nos permite conocer que la estructura minera exportadora no solo tiene un rol económico fundamental en cuanto al destino de la producción minera principalmente al mercado externo, como actividad generadora de divisas, así como las interrelaciones de este sector con el resto de la economía mostrando sus efectos multiplicadores, es decir, de que manera y en que magnitud la estructura minera exportadora esta inserta dentro de la economía nacional con su aporte al crecimiento económico, su contribución al fisco, su aporte al producto bruto interno y al empleo descentralizado.

## 2. Marco Teórico

### Bases Teóricas

Son las que explican porque surge el comercio entre países, así como la dirección de este comercio, es decir, que bienes exportara e importara cada país.

#### a) Comercio basado en Ventaja Absoluta: Adam Smith

Según Adam Smith, en su obra “La Riqueza de las Naciones”<sup>1</sup> publicada en 1776, el comercio se basa en la ventaja absoluta y beneficia a ambas naciones (se supone un mundo de dos naciones y dos mercancías). Esto es, cuando cada nación se especializa en la producción de la mercancía en la que tiene ventaja absoluta e intercambia parte de su producción por la mercancía de su desventaja absoluta, ambas naciones terminan consumiendo mas de ambas mercancías. Mediante este proceso se utilizan los recursos de la manera más eficiente y la producción de ambas mercancías aumenta. Este aumento en la producción de ambas mercancías mide las ganancias de la especialización en la producción disponible para ser compartida entre ambas naciones por medio del intercambio. Según Adam Smith el libre comercio propiciaría que los recursos mundiales se utilizaran en la forma más eficiente y maximizaría el bienestar mundial. Había solo algunas excepciones al libre comercio, una de las cuales era la protección de industrias importantes para la defensa nacional. La ventaja absoluta, sin embargo, explica solo una pequeña parte del comercio internacional actual.

---

<sup>1</sup> Smith, Adam “Inquiry into the Nature and the Causes of the Wealt of Nations” 1937 The Modern Library New York



b) Comercio basado en Ventaja Comparativa: David Ricardo<sup>2</sup>

David Ricardo introdujo la teoría de la ventaja comparativa. Esta postula que, aunque una nación sea menos eficiente que otra en la producción de ambas mercancías se supone un mundo de dos naciones y dos mercancías), existe una base para el comercio benéfico recíproco, siempre y cuando la desventaja que la primera nación tiene respecto a la segunda no sea en la misma proporción en ambas mercancías. La nación menos eficiente debe especializarse en la producción y exportación de la mercancía cuya desventaja absoluta sea menor.

c) Teoría Heckscher – Ohlin<sup>3</sup>

La Teoría Heckscher – Ohlin puede expresarse en términos de dos teoremas: según el teorema Heckscher – Ohlin (H-O) o de dotación de factores, una nación exportará la mercancía intensiva en su factor abundante y barato, e importará la mercancía intensiva en su factor escaso y caro; según el teorema de igualación de los precios de los factores (H-O), el comercio internacional propiciará la igualación de las remuneraciones relativas y absolutas a factores homogéneos en todas las naciones.

Teorema de dotación de factores:

“una nación exportará la mercancía cuya producción requiera el uso intensivo del factor relativamente abundante y barato, e importará la mercancía cuya producción requiera el uso intensivo del factor relativamente escaso y caro”. La nación relativamente rica en trabajo exporta la mercancía relativamente intensiva en trabajo, e importa la mercancía relativamente intensiva en capital.

---

<sup>2</sup> David Ricardo “The Principles of Political Economy and Taxation” 1821 Londres

<sup>3</sup> Ohlin, Bertil “Interregional and International Trade” 1933 Harvard University Press, Cambridge, Mass

Teorema de igualación de precios de los factores:

“el comercio internacional dará lugar a la igualación en las remuneraciones relativas y absolutas a los factores homogéneos a través de las naciones”

Lo que esto significa que el comercio internacional hará que los salarios del trabajo homogéneo se igualen en todas las naciones que intercambian. Al no contar las naciones con el mismo nivel de tecnología, costos de transporte y las barreras comerciales impiden la igualación de los precios relativos de las mercancías en diferentes naciones. Sin embargo en ausencia de comercio estas diferencias internacionales pudieran haber sido mucho más grandes.

d) Modelo del Ciclo del Producto de Vernon<sup>4</sup>

De acuerdo con este modelo cuando se introduce un nuevo producto, generalmente se requiere de trabajo muy especializado para su elaboración. Conforme el producto madura y logra aceptación masiva, se estandariza; entonces puede ser producido según técnicas de producción en masa y con trabajo menos especializado. De este modo, la ventaja comparativa del producto se mueve de la nación avanzada que la introdujo originalmente a naciones menos avanzadas, en las que el trabajo es relativamente mas barato. Vernon también destacó que los productos de alto ingreso y ahorradores de trabajo con toda probabilidad se introducen en naciones ricas porque: (1) las oportunidades de hacerlo ahí son mayores; (2) el desarrollo de estos nuevos productos requiere de mercados cercanos para beneficiarse de la retroalimentación de los consumidores para modificar el producto y (3) existe la necesidad de proporcionar

---

<sup>4</sup> Salvatore, Dominick “Economía Internacional” 1999 México Cap.6 p.169

servicio. El modelo del ciclo del producto destaca el proceso de estandarización.

De acuerdo con el modelo del ciclo del producto relacionado, un producto atraviesa por cinco etapas: introducción; fase de crecimiento del producto; fase de madurez del producto se estandariza el producto y país imitador comienza a producirlo para el consumo domestico; fase donde el país imitador comienza a venderlo mas barato que el país innovador en terceros mercados; finalmente en la fase donde el país imitador comienza a vender mas barato en el mercado del innovador también, y la fabricación del producto en este disminuye rápido o se colapsa.

e) Teoría de la Industrialización por Sustitución de Importaciones de la CEPAL

El Proceso de sustitución de importaciones que se pone en marcha en América Latina tras la Gran Depresión fue principalmente una respuesta espontánea al deterioro radical a los precios internacionales de los productos primarios y el cambio abrupto de dirección de las transferencias de recursos. Raúl Prebisch el principal impulsor de esta teoría consideraba el desarrollo de la economía mundial como un proceso asimétrico, esta asimetría es atribuible a dos factores principales, primero a la elasticidad ingreso de la demanda de bienes primarios es en general inferior a la de las manufacturas y a la de múltiples servicios, y segundo a que el proceso de desarrollo tecnológico de las actividades industriales lleva aparejada una reducción en el contenido de bienes primarios por unidad de producto industrial final. A partir de estos principios fundamentales, se planteo la tendencia al desequilibrio estructural de las economías periféricas. En la esfera internacional, la demanda mundial de productos primarios crecería a un ritmo inferior a la de las

manufacturas. En consecuencia las periferias exportadoras de productos primarios e importadores de manufacturas evidenciarían necesariamente propensiones deficitarias y deudoras de carácter estructural. En forma paralela, en la esfera del empleo el desarrollo global de la economía mundial presenciaría un desplazamiento de fuerza de trabajo desde las actividades primarias a las secundarias y terciarias. De aquí entonces la insistencia en la promoción del desarrollo industrial de las periferias. En la década de los ochenta primero con la caída de los precios de los productos primarios y en segundo lugar con el cese de los flujos externos de capital, cambia las posibilidades de desarrollo de los países periféricos, pues se adopta una brutal restricción de importaciones para equilibrar las cuentas externas así como la forzosa reorientación del ahorro interno al pago de los intereses de la deuda.

f) Ventaja Competitiva de Michael Porter<sup>5</sup>

La ventaja competitiva nace fundamentalmente del valor que una empresa es capaz de crear para sus compradores, que exceda el costo de esa empresa por crearlo. El valor es lo que los compradores están dispuestos a pagar, y el valor superior sale de ofrecer precios más bajos que los competidores por beneficios equivalentes o por proporcionar beneficios únicos que justifiquen un precio mayor. Hay tres factores básicos de ventaja competitiva: 1) liderazgo de costo, 2) diferenciación de productos y 3) segmentación del mercado.

---

<sup>5</sup> Porter, Michael “Ventaja Competitiva” 1996 México Compañía Editorial Continental S.A.

g) Geografía y Comercio de Krugman<sup>6</sup>

Casi siempre la teoría convencional del comercio internacional omite el papel de los costos de transporte dentro del flujo comercial. El papel de los costo de transporte, del espacio y la localización de la producción no ha sido tomado en cuenta en la gran mayoría de modelos de comercio internacional, negándose así el vínculo entre la geografía y el comercio, este es un campo en el cual los costos de transporte juegan un papel crucial, donde Krugman presenta de manera específica, el papel de los “centros” o “ejes” de transporte (a transport “hub”) dentro del comercio interregional y quizás internacional.

### 3. Hipótesis

#### 3.1 Hipótesis General

La dependencia de la volatilidad de los ingresos provenientes de la extracción y exportación de recursos minerales ha contribuido a mantener y entender la dinámica de la economía del Perú, ya que estos representan la mayor parte de su producción agregada

#### 3.2 Hipótesis Específicas

3.2.1 La inestabilidad de los precios internacionales de los recursos minerales dependiente de cambios en la economía internacional significan para la economía peruana un importante grado de dependencia y vulnerabilidad frente a los vaivenes que sufren los mercados de productos básicos

---

<sup>6</sup> Krugman, Paul. "The Hub Effect: or, Threeness in Interregional Trade. The Cambridge University Press, 1993

3.2.2 Los cambios en los precios de los recursos minerales exportables generan impactos importantes en el tipo de cambio e inducen ajustes en las políticas macroeconómicas

3.2.3 Las estrategias y acciones del Gobierno pueden potenciar el nivel de inversiones en el sector minero

#### 4. Objetivos

##### 4.1 Objetivo General

Analizar los problemas que presenta en la captación de divisas, la dependencia de una estructura minera primario exportador

##### 4.2 Objetivos Específicos

4.2.1 Identificar la incidencia de un reducido numero de productos minerales metálicos en los ingresos de divisas al país

4.2.2 Examinar la influencia de la inversión extranjera en la producción minera

4.2.3 Explicar los efectos de la aplicación de políticas económicas en la evolución del sector minero exportador

4.2.4 Determinar que uno de los elementos que influye de manera significativa en el comportamiento de los valores exportados es la evolución de los precios internacionales

#### 5. Metodología

##### 5.1 Métodos a emplearse

Los métodos a emplearse serán el deductivo e inductivo

- El método deductivo se utilizara en el análisis del comportamiento de las variables que se presuma influyan en la estructura minera exportadora del Perú

- El método inductivo para determinar el impacto del grado de dependencia y vulnerabilidad frente a los vaivenes que sufren frecuentemente los mercados de productos básicos, debido de

que los precios de dichos productos están sujetos a la cotización internacional.

## 5.2 Fuentes de información

La investigación a realizarse será no experimental, debido a que se utilizara información historia y cuyas fuentes de información serán fuentes secundarias, las cuales se constituyen principalmente por las publicaciones del Banco Central de Reserva del Perú, Ministerio de Economía y Finanzas, Instituto Nacional de Estadística e Informática, Superintendencia Nacional de Administración Tributaria. Asimismo se considerara los trabajos realizados con relación al tema de investigación.

## 5.3 Análisis y tratamiento de datos

El tratamiento de los datos comprenderá:

5.3.1 Identificación de las variables que ha criterio del investigador se consideran significativas. Entre las que se encuentran: producto bruto interno, exportaciones, inversión crecimiento económico, tipo de cambio, globalización, tecnología, comercio internacional, entre otras.

5.3.2 Recolección de los datos de las variables significativas.

## **VARIABLES E INDICADORES**

### ➤ Crecimiento económico

Representa la expansión del PBI o producción potencial de un país, en otras palabras, existe crecimiento económico cuando la frontera de posibilidades de producción de un país se desplaza hacia fuera; así también el aumento del producto real por habitante.

### ➤ Tecnología

Habitualmente se entiende por tecnología la técnica que emplea conocimiento científico. Un cuerpo de conocimientos es una tecnología si y solamente si: 1) es compatible con la ciencia coetánea y controlable por el método científico y, 2) se lo emplea para controlar, transformar o crear cosas o procesos naturales o sociales. Según esta definición, una tecnología puede tener o no una intersección no vacía con alguna ciencia.

➤ Economía Internacional

Aborda la interdependencia entre las naciones. Analiza el flujo de bienes, servicios y pagos entre una nación y el resto del mundo, las políticas dirigidas a regular este flujo y su efecto sobre el bienestar de la nación.

La economía internacional trata acerca de la teoría pura del comercio, la teoría de la política comercial, los mercados cambiarios y el ajuste en la balanza de pagos o macroeconomía de economía abierta. Los dos primeros temas son los aspectos microeconomicos de la economía internacional; los dos últimos son los macroeconómicos también conocidos como finanzas internacionales.

➤ Arancel

Es un impuesto o gravamen aduanero fijado sobre la mercancía objeto de intercambio conforme cruza una frontera nacional. Los aranceles pueden ser ad valorem, específicos o mixtos. El **arancel ad valorem** se expresa como un porcentaje fijo del valor de la mercancía intercambiada. El **arancel específico** se expresa como una cantidad fija por unidad física de la mercancía intercambiada. El **arancel mixto** es una combinación de un arancel ad valorem y de uno específico.

➤ Producto Bruto Interno (PBI)

Es el valor total de la producción corriente de bienes y servicios finales dentro del territorio nacional durante un cierto periodo dado de tiempo.



# La Minería en el Perú

## Capítulo II

### 2.1 Reseña y descripción sector minero

El presente trabajo analiza el comportamiento de la minería durante los últimos once años. Se toma este horizonte temporal para determinar el impacto del crecimiento en la economía peruana, por el resultado de la favorable coyuntura en el mercado internacional de productos mineros, representado por incrementos en las ventas externas explicados por mayor volumen de ventas y por la cotización de precios internacionales, en especial en los años 2003-2005. Asimismo se toma el indicado periodo de estudio para captar la transformación que ha sufrido el sector minería en lo que se podría llamar la segunda modernización de la economía peruana.

La actividad minera metálica en el Perú <sup>7</sup> se inicia con la aparición de las primeras culturas preincaicas de Chavin, Vicus, Nazca, Mochica y Chimú, las que tuvieron diestro manejo de metales como oro, la plata y el cobre, que fueron trabajados en esa época para la fabricación de ornamentos, adornos, objetos ceremoniales, entre otros. Durante el incario también se utilizaron los indicados metales y se inicio el tratamiento metalúrgico con aleaciones de cobre y estaño (bronce) y de oro con plata y cobre. La explotación de minerales metálicos fue intensa y destacó en este aspecto el oro, con el cual se decoraron templos y palacios que deslumbraron a los conquistadores. La producción de oro provenía, en su mayor parte de la sierra de Carabaya (Provincia - Dpto. Puno).

---

<sup>7</sup> Breve reseña histórica de la minería en el Perú, Cap.1. pág. 17-28 Libro: La Importancia Económica de la Minería en el Perú Autor: Instituto de Estudios Económicos Mineros

Al producirse la conquista española se iniciaron la búsqueda de nuevos yacimientos, puesto que comenzaba a agotarse la riqueza existente debido al saqueo y los envíos a España.

Durante la colonia, para los españoles la minería fue una actividad muy importante puesto que dentro de la concepción mercantilista de la época, el atesoramiento de metales preciosos era la principal fuente de riqueza para las metrópolis europeas. Era precisamente el oro y la plata los metales más buscados.

Desde 1537 los españoles ya explotaban metales preciosos en Lucanas y Parinacochas (Provincias de Dpto. de Ayacucho) y en 1539 fueron abriéndose otros yacimientos como las minas de plata en Jauja y Huancayo (Provincias de Dpto. Junín) y las de oro en Carabaya y Sandia (Provincia de Dpto. de Puno) y de Condesuyos (Cusco). Sin embargo, los descubrimientos más importantes fueron los depósitos de plata del Altiplano (Dpto. Puno). Entre 1540 y 1545 se empezaron a trabajar las minas de Porco (plomo, plata y zinc) y Potosí (plata) que alcanzaron renombre durante toda la colonia. En 1568 se produjo en Huancavelica otro descubrimiento de gran trascendencia, las minas de azogue entre las cuales destacaba el yacimiento de Santa Bárbara. Este metal fue utilizado para tratamiento por amalgamación de la plata.

Durante el gobierno del Virrey Toledo, mediante la Ordenanza de minas del año 1574 se dictaron una serie de dispositivos legales respecto de esta actividad. Se estableció por ejemplo, que la totalidad de las minas existentes en el virreynato era de propiedad de la corona, la cual podía entregarlas en concesión para ser explotada, mediante el pago al rey de la quinta parte de los minerales producidos (quinto real). También se organizó la mita minera sistema mediante el cual se asignaba por turnos a los nativos indígenas para trabajos en las minas, en condiciones de semi esclavitud. En 1612, se hizo uno de los más grandes hallazgos de la época al descubrirse en Arequipa una mina de oro en las cercanías de Cotahuasi (Provincia La Unión – Dpto. Arequipa).

Hacia mediados del siglo XVII se inició la explotación de una de las zonas mineras más ricas del país, la que en la actualidad aun es trabajada intensamente: el área de Cerro de Pasco. Las labores partieron de la mina de plata de Yauricocha (1630),

En resumen, durante la colonia la explotación minera se redujo prácticamente al oro, la plata y el mercurio: aunque también hubo una pequeña producción de cobre, estaño y plomo debido a que se les encontraba asociados a los metales principales. Al producirse las guerras de independencia, la actividad minera decayó drásticamente, por la destrucción de las instalaciones por efecto del saqueo y de una aguda escasez de mano de obra, debido a que la mayor parte de esta fue incorporada a la guerra. Sin embargo con el inicio de la república resurgió la minería. Fue la extracción de plata la principal actividad económica hasta mediados del siglo XIX. Con la república aparecieron una serie de instituciones para regular y fomentar la actividad minera. En 1821 se creó la Dirección General de Minería, en 1825 las Direcciones de minería en las capitales de departamento; se pusieron además, en licitación las minas abandonadas y anegadas. En 1828 se fundó el colegio de instrucción científica y que después se convertiría en la escuela general de minería. En 1832 se creó un banco de rescate y una casa de moneda en Cerro de Pasco, con lo cual se incentivó la producción de plata en la zona.

En las décadas siguientes, cuando la extracción del guano pasó a ser la principal actividad económica, la minería fue relegada a segundo plano y aunque se empieza a extraer salitre a partir de 1830, y esta actividad minera no metálica cobra importancia a partir del año 1870. Durante la guerra del Pacífico la actividad minera al igual que el resto de los sectores productivos fue seriamente afectada por la escasez de mano de obra y la acción depredadora del ejército de ocupación. Finalizada la guerra y perdidos el guano y el salitre, la producción minero – metálica empezó a resurgir nuevamente; influenciados por una serie de factores, como el descubrimiento de nuevos yacimientos de oro y plata, avances tecnológicos en el tratamiento de estos metales, la creación de la escuela de minas, la creación de la

sociedad nacional de minería y de la escuela de ingenieros, así como el renovado interés de los empresarios en esta actividad. Entre los nuevos depósitos de minerales que empezaron a ser explotados en estos años destacan los yacimientos de plata en Casapalca y Morococha, el auge de explotación de estas minas no fue muy prolongado por tener betas de menor ley, igual sucedió con la explotación del oro por presentarse problemas operativos en los yacimientos.

Una vez que decae la actividad de extracción de oro y plata, el interés del sector empresarial se desplazo hacia la minería de cobre, mineral que había cobrado importancia luego del alza de su cotización a mediados de la década de 1890-1899 y de la reducción considerable del costo de transporte, al llegar el ferrocarril a la Oroya en 1893. Para hacer rentable la explotación de minerales de menor ley en esta zona se instalaron fundiciones que permitieran disminuir aun más el costo de transporte que era elevado. De esta forma a comienzos del siglo se encontraron operando once fundiciones en Cerro de Pasco y cuatro en zonas aledañas, las cuales llevaron un mayor dinamismo económico a la zona.

Hacia mediados de la década 1890-1899, la minería en el Perú era desarrollada por un número elevado de pequeños empresarios nacionales e inmigrantes, que extraían fundamentalmente metales preciosos. Fueron ellos los que primero impulsaron la producción cuprífera en Cerro de Pasco. Sin embargo a partir de entonces, comenzó en esta región un proceso de desnacionalización y concentración de la propiedad en la minería, proceso que se acentuó después de 1900, cuando gran parte de las explotaciones existentes fueron adquiridas por inversionistas extranjeros.

En 1900, el gobierno del Presidente López de Romaña promulgo el Código de Minería. Este código unificaba la dispersa legislación vigente, a la vez que recogía algunas instituciones creadas por la legislación mejicana para superar conceptos provenientes de la época colonial. El nuevo código establecía por ejemplo, que la propiedad minera se consideraba un bien inmueble, concedido a perpetuidad por lo cual podía ser objeto de libre disposición y ser

hipotecado. A raíz de dicha norma y al dictado de leyes que daban incentivos tributarios a la actividad minera, se produjo un flujo significativo de inversión extranjera. Destaca la creación en 1901 de la empresa Cerro de Pasco Mining Corporation, la Northern Perú Mining and Smelting Company y la Vanadium Corporation.

La producción de cobre empezó a crecer desde comienzos de siglo, sobre todo por aumento de producción de Morococha y la apertura del tramo ferroviario La Oroya – Cerro de Pasco, lo cual favoreció al transporte y por ende la explotación de minerales. Asimismo en 1906, se puso en funcionamiento la fundición de Tinyahuarco, que empezó a producir cobre blister.

Entre 1900 y 1917, la minería metálica tuvo crecimiento importante debido principalmente a la inversión extranjera, que introdujo capital en gran escala y nuevas tecnologías. Así la minería volvió a ser una de las principales fuentes de ingreso de divisas, aunque sin igualar todavía la importancia de productos agrícolas como el algodón y el azúcar.<sup>8</sup>

Durante la primera guerra mundial, el aumento de la demanda elevó el precio de los metales y este aumento tuvo una influencia positiva en la producción pese a los peligros, escasez de medio de transporte y el mayor costo de los seguros. Al finalizar la guerra cayeron las cotizaciones y Estados Unidos restringió la importación de cobre de bajo contenido metálico, lo cual afectó a muchos productores nacionales. Debido a ello la Cerro de Pasco empezó la construcción de fundición de La Oroya para reducir costos y tratar metales de menor ley. En este periodo, luego de una breve y ligera contracción la minería peruana en especial la de cobre volvió a crecer, para luego verse afectada por un retroceso severo debido a la caída de las compras externas y el bajo nivel de precios como consecuencia de la Gran Depresión, la que causó profundos transtornos en casi todos los países exportadores de la región.

---

<sup>8</sup> Breve reseña histórica de la minería en el Perú, Cap.1. pág. 17-282. Libro: La Importancia Económica de la Minería en el Perú Autor: Instituto de Estudios Económicos Mineros

A mediados de la década 1930 -1939, la cotización de los metales empezó a recuperarse, a excepción de la del cobre, la cual se mantuvo deprimida hasta fines de la segunda guerra mundial, lo que afectó particularmente a las compañías extranjeras que explotaban principalmente cobre aunque también eran los mayores productores de oro. Ante esta situación resurgió la minería con empresas de capital nacionales por ser favorecidas por una nueva legislación que les dio prioridad en los denuncios. Estas empresas se dedicaron en su mayoría a la explotación aurífera, teniendo notable crecimiento durante los años 1930-1939 alcanzando la producción de este metal a un nivel máximo de 8.9 toneladas de oro fino en 1941 y a partir de entonces empezó a decaer hasta 1948 (cuando la producción alcanzó solo 3.5 toneladas), para mantenerse estable después de 1950.

La caída en la producción de oro se compensó con el desarrollo intensivo de la explotación del plomo y zinc, incentivada por el alza de precios a partir de los primeros años de la década 1940-1949. Al recuperarse aun más las cotizaciones, la Cerro de Pasco construyó su concentradora en Casapalca para tratar los minerales de plomo, plata y zinc y dio inicio a las operaciones de un horno de plomo en La Oroya. Entre las nuevas compañías nacionales que aparecen en estos años destacan las minas de Cercapuquio, la CIA. Minera Atacocha y el sindicato minero Río Pallanga,

Pese a este resultado favorable observado en el plomo y el zinc; en términos generales, la producción minera del país declinó durante la segunda guerra mundial debido a la caída en la demanda externa de metales a partir de 1941 como resultado de la disminución de la carrera armamentista. Adicionalmente la actividad exportadora hizo frente a serios problemas de transporte derivados del conflicto bélico los que causaron desabastecimiento de insumos, maquinarias, equipo y repuestos.

En estos años se destaca el impulso que recibe la minería con la creación de instituciones gremiales y de fomento, como el Instituto de Ingenieros de Minas del Perú (1943), el Instituto Geológico del Perú (1944) y el Banco Minero del Perú (1940). En 1942 se creó la Corporación Peruana del Santa, que impulsó

la industria del acero a través del desarrollo de la minería de hierro en Marcona y la puesta en marcha de una central hidroeléctrica y una planta siderúrgica en Chimbote. El Banco Minero por su parte, empezó a cumplir un rol importante en el desarrollo de la pequeña y mediana minería, por los diferentes servicios que prestaba, como el establecimiento de oficinas en diferentes zonas para comprar minerales y la operación de plantas concentradoras para el procesamiento de minerales provenientes de otras minas; además de conceder préstamos promocionales.

Se puede concluir, entonces, que la mayor importancia adquirida por las empresas nacionales medianas y pequeñas no fue producto de un desplazamiento del capital extranjero de los yacimientos que poseía y que siguió explotando, sino fue por el mayor apoyo estatal a la minería nacional y de la relativa menor tasa de inversión de las empresas extranjeras.

De hecho, la promulgación del Código de minería de 1950, generó un cambio importante en la minería nacional. Los incentivos económicos que otorgó, como el de racionalizar los impuestos y asignó mayor importancia al impuesto a la renta que al aplicado a las exportaciones, también permitió mejores márgenes por depreciación y agotamiento. Estos dispositivos aumentó fuertemente la inversión de las empresas medianas y pequeñas y se produjo el ingreso de nuevas compañías extranjeras de gran tamaño, como la mina de cobre de Toquepala de Southern Perú Corporation, considerada una de las más grandes del mundo y la de hierro Marcona Mining Company (1952).

La Cerro de Pasco Corporation, por su parte empezó a extraer intensivamente zinc y plomo en Casapalca y Cerro de Pasco, con lo cual se incrementó la participación del capital foráneo en la exportación de estos metales. Los precios de ambos metales y del cobre subieron de manera importante debido a la política norteamericana de acumulación de stock y a la guerra de Corea.

Entre 1960 y 1969 se produce una pérdida de dinamismo en la pequeña y mediana minería ante la caída de los precios del plomo y zinc. El Estado, por su parte mantuvo una presencia cada vez más importante a través del Banco Minero, aunque todavía toda la explotación minera estaba en manos privadas.

La inversión extranjera, que fue particularmente elevada durante el periodo 1950 – 1959, experimentó una reducción en la década siguiente (1960-1969), pues sus relaciones con el gobierno se deterioraron, fundamentalmente porque se le gravó con mayores impuestos. Sin embargo, la producción no se vio afectada pues entraron en operación los proyectos desarrollados en el decenio anterior. Este fue el caso de Toquepala (cobre), que recién entró en la fase de explotación en 1960. La única mina grande cuyo desarrollo se inició en este periodo fue la de Cobriza, propiedad de la Cerro de Pasco Mining Corporation.

A partir de la llegada al poder del gobierno militar en 1968, la actividad minera en el Perú, sufrió profundos cambios, especialmente en la estructura de propiedad, por el rol empresarial que se le asignó al Estado,

En 1968 se creó el Ministerio de Energía y Minas para hacerse cargo de la política sectorial. En 1970 mediante decreto ley 18225, se establece el monopolio del estado en la comercialización y refinación (sobre derechos adquiridos) de productos mineros; se creó la empresa estatal Minero Perú para llevar a cabo la explotación directa de yacimientos, se suprimió la reserva por agotamiento que establecía el artículo 54 del código de minería del año 1950 y también, se estableció el pago del impuesto a la renta en una escala progresiva determinada en base al ratio de renta bruta (diferencia entre el precio de venta y los costos, sin considerar los intereses, depreciación y amortización del activo fijo) sobre la inversión (inversión en activo fijo del año).

En 1971, mediante el decreto ley 18880 se promulgó una nueva ley general de minería. Esta establecía que los yacimientos minerales son propiedad del estado, quien puede entregarlos en concesión a particulares para su trabajo. Por otra parte se dividió la actividad minera en dos campos: la privada y la estatal. Además, se creó la comunidad minera y las acciones laborales con el fin de otorgar participación a los trabajadores en el patrimonio de las empresas.

En 1973, se produjo la expropiación y estatización de dos de las más grandes compañías de capital extranjero que operaban en el país: La Cerro de Pasco



Mining Corporation y la Marcona Mining Company, las cuales sirvieron de base para la creación de las empresas estatales Centromín – Perú y Hierro – Perú. De esta manera la presencia del Estado creció en forma sustantiva en la gran minería y éste llegó a controlar la mayor parte de la producción de los principales minerales metálicos.

Asimismo, se efectuaron fuertes inversiones públicas en diversos yacimientos como en Cerro Verde, continuación de Cobriza y otros, y en refinerías de cobre en Ilo y de zinc en Cajamarquilla. El capital extranjero desarrolló otro gran proyecto de cobre, bajo contrato con el estado: el de la Southern Perú Copper Corporation en la mina Cuajone a partir de 1969, que entró en producción en 1976.

En los primeros años de la década de 1970-1979, la producción de los principales metales presentó un comportamiento diferenciado. Mientras que la producción de cobre y hierro cayeron entre 1970 y 1976; la de plata, plomo y zinc creció en forma significativa. En estos tres últimos casos, dicho desarrollo se vio alentado por la mejora en la cotización de precios de estos metales. La producción de oro también se recuperó en estos años, al ser incentivada la producción del tipo aluvial por el Banco Minero a través de la ley de promoción aurífera, y experimentarse un sostenido aumento en la cotización de este metal.

La participación de las exportaciones de productos mineros en el total de las exportaciones del país entre 1970 y 1977 bordeó el cincuenta por ciento. Con ello se confirmó su importancia en la generación de divisas, la cual ya había quedado en manifiesto durante los años anteriores.

Más tarde, a partir de 1981<sup>9</sup> los precios de los minerales cayeron de una manera drástica, lo cual afectó severamente al sector. Hacia mediados de la década de 1980 el precio del cobre, mineral explotado por la gran minería, cayó a cerca de 60 centavos de dólar por libra, lo que originó el cierre de minas y la adopción de medidas dirigidas a reducir los costos. Los precios del

---

<sup>9</sup> Antecedentes históricos de la minería peruana, pág. 138 y 139. Documento La Minería Peruana: lo que sabemos y lo que aún nos falta por saber. Autores: Manuel Glave y Juana Kuramoto

oro, la plata y el plomo también cayeron drásticamente, afectando a las empresas de mediana y pequeña minería muchas de las cuales estaban fuertemente endeudadas debido a las inversiones realizadas en años anteriores.

Para salvar las empresas perjudicadas se creó el fondo de consolidación minera (FOCOMI), que dispuso de 120 millones de dólares. El Banco Minero creó una línea de crédito de 40 millones de dólares a condiciones sumamente favorables, que incluían un periodo de gracia de 18 meses (extendido luego a 24 meses) e intereses por debajo de las tasas internacionales. Posteriormente los fondos se incrementaron hasta llegar a 144 millones de dólares (Malpica 1989).

Las empresas mineras nacionalizadas seguían operando como incluso a pérdida, debido a que el gobierno debía asegurar el ingreso de divisas necesarias para cubrir el presupuesto nacional. La mayoría de las empresas se descapitalizaron en este periodo, incluso aquellas cuyas operaciones resultaban rentables ya que no poseían independencia financiera y sus ingresos eran dispuestos directamente por el gobierno central (Becker 1983).

A medida que la década avanzaba, la estabilidad macroeconómica se fue deteriorando: la inflación se empezó a disparar y el manejo del tipo de cambio generó muchas distorsiones que perjudicaban a sectores exportadores como el minero. Los ajustes de los costos de producción y el aumento del costo de vida tuvieron un fuerte impacto en los salarios de los trabajadores, lo que se reflejó en una agitada acción sindical. En 1984 se produjo la unificación de las bases sindicales al incorporarse los trabajadores siderúrgicos; en 1988 presentaron un primer pliego de reclamos unificado, que obtuvo un rechazo frontal de la sociedad nacional de minería, petróleo y energía (SNMPE).

Paralelamente, la violencia terrorista golpeó fuerte en los centros mineros. Esto creó un estado de inseguridad; se empezaron a registrar acciones contra las instalaciones, pero también contra los dirigentes sindicales. Entre la posición dura de la SNMPE (Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y

Energía) y la de los grupos terroristas, el movimiento sindical minero se fue debilitando a pesar de los paros que aun organizaba.

Hacia las postrimerías de la década de 1990 la crisis en la minería se había generalizado, debido a los desequilibrios macroeconómicos que disminuían la rentabilidad del sector. Con el nuevo gobierno del presidente Alberto Fujimori se inicio un proceso de privatización de los activos estatales, con lo que se pusieron a la venta las empresas mineras, Centromin Perú, Hierro Perú y Tintaya, así como la refinería de Ilo y Cajamarquilla, entre otros. Lo anterior significó una reducción masiva de la fuerza laboral minera y prácticamente de la desaparición del movimiento sindical en el sector minero. En 1989 y 1993 fueron despedidos alrededor de 23,000 trabajadores estables y 10,000 trabajadores eventuales (CVR 2003).

A diferencia de otros sectores productivos, la modernización de la minería en la década de 1990 se dió con un fuerte apoyo del Estado: no solo invirtió fuertemente para sanear las operaciones mineras que luego pondría a la venta, sino que además asumió la deuda y la cartera pesada del Banco Minero. Finalmente, el debilitamiento y la desaparición del movimiento sindical hicieron bastante más atractiva la inversión privada en el sector minero.

El ambiente propicio para la inversión y los altos precios de los minerales también tuvieron un efecto positivo. En ese lapso se consolidaron varios grupos empresariales nacionales. El Perú, al igual que posteriormente, en la década de 1990, se convirtió en un destino atractivo para la inversión minera.

## 2.2 Importancia de la minería

Cuadro N° 1

### Participación de la Actividad Minera en los Principales Indicadores de la Economía Peruana

Años	PBI (precio base 1994)		Exportaciones		Inversión Total Nacional		Reservas		Ingreso Tributario del Gobierno Central	
	Total (Millones S/.)	%	Total (Mill. US\$)	%	Millones S/. (precios 1994)	%	Total (Mill.US\$)	%	Total (Mill S/.)	%
1995	107,064	5.6	5,491.40	47.6	25,468	4.4	6,641.00	39.4	16,458	s/d
1996	109,760	6.3	5,877.60	45.2	24,737	4.1	8,540.00	31.6	19,256	s/d
1997	117,294	6.3	6,824.60	40.0	28,519	10.5	10,169.00	26.9	22,304	s/d
1998	116,522	7.4	5,756.80	47.7	28,110	12.5	9,183.00	29.9	23,144	2.77
1999	117,587	9.0	6,087.50	49.4	24,957	17.4	8,404.00	35.8	22,072	2.28
2000	121,057	9.4	6,954.90	46.3	23,729	22.3	8,180.00	39.4	22,769	3.07
2001	121,317	9.1	7,025.70	45.6	21,780	18.1	8,613.00	37.2	23,541	2.60
2002	127,407	10.5	7,713.90	49.4	21,665	6.8	9,598.00	39.7	24,062	2.86
2003	132,545	12.2	9,090.70	51.6	22,951	7.0	10,194.00	46.0	27,405	3.98
2004	139,320	16.8	12,809.20	55.6	24,725	11.0	12,631.00	56.4	31,144	5.59
2005	148,716	22.6	17,367.70	56.4	27,703	14.7	14,097.00	69.4	35,589	8.78
2006	159,955	29.5	23,830.10	61.8	32,941	15.0	17,275.00	85.3	45,485	17.00
2007	174,328	29.7	27,881.60	61.8	40,391	11.7	27,089.00	63.6	52,454	s/d
2008	191,479	30.6	31,529.40	59.2	51,694	10.5	31,196.00	59.8	58,242	s/d

Fuente: BCRP, Sunat

Para mostrar la importancia del sector minero (representado por cobre, plata, plomo, zinc, oro, hierro y estaño) en la economía peruana, se han elegido seis variables de análisis: participación de la minería en Producto bruto interno, exportaciones, inversión total nacional, reservas internacionales, ingresos tributarios del gobierno central y empleo. Cada una de ellas permitirá realizar un análisis del importante significado que tiene en la economía la actividad minera y la forma en la que el sector se encuentra íntimamente asociado a los procesos económicos del país. En el cuadro N° 1 se presenta los señalados indicadores.

Participación del PBI minero en la producción total del país, indicador que se eleva desde 5.6% en 1995 hasta 22.6% en 2005; lo que dinamiza el crecimiento de la economía nacional, en especial en los últimos tres años debido al alza de precios significativos (promedio 17%), principalmente por la mayor demanda creciente de China en el mercado internacional.

El sector de exportación minera, involucra el total de la producción minera del país para la exportación, sin posibilidad de consumo interno por la no disponibilidad de tecnología de transformación en manufactura, situación por la que constituye fuente proveedora de productos mineros de los países industrializados y sus precios de exportación están fijados en el mercado internacional y estos son vulnerables (alza y baja de precios), debido que en algunos periodos de precios favorables pueden generar mejores niveles de ingresos de divisas y en periodos adversos pueden generar déficit económico, por menor generación de divisas para la economía del país.

La exportación minera muestra preponderancia en el total de exportaciones, que representa el 47.6% en 1995 y el 56.4% en 2005, y muestra un crecimiento de promedio anual de 46.4% en el periodo 1995-2002, y de 55% en el periodo 2003-2005, esta última como resultado al incremento en el volumen y al alza de precios de los minerales en el mercado internacional, principalmente por alzas significativas en los precios de cobre y oro.

La inversión en el sector minero, la actividad extractiva de la minería requiere grandes importes de recursos financieros, tecnología (componente importado) y de estudios especializados de minería, y como no se disponen de dichos factores en el país, por ello se hace necesario el concurso de capital extranjero, quienes operan bajo una ley de contrato de inversión extranjera efectuada con el estado peruano (estimulo a la inversión extranjera, otorgando estabilidad tributaria, eliminar discriminación entre capital nacional y extranjero, facilidades de remesa de utilidades al origen del capital extranjero, etc.). En ese sentido la inversión total realizada en la minería representa el 11.7% como promedio en los años 1995-2005, y de este porcentaje corresponde un promedio de 85% a la inversión extranjera.

Reservas internacionales, el sector minero es el principal generador de divisas respecto al resto de sectores económicos del país, que son importantes para la actividad económica nacional, por tal situación se estimula el tratamiento e intensificación de la explotación minera y está íntimamente ligado a los resultados de los cambios en el marco jurídico político de la negociación minera.

Las divisas generadas mediante la exportación minera constituyen parte importante de las reservas internacionales netas del país, las que representan el 41% como promedio anual en el periodo de estudio, constituyendo un activo determinante de proveer divisas para la actividad económica nacional. A pesar que los precios de los productos mineros, está sujeto a la volatilidad de los precios de mercado internacional, en los últimos tres años del periodo de estudio, muestran incrementos significativos de divisas de promedio anual de 57.3%, debido al alza de precios en el mercado mundial, impulsado principalmente por mayor demanda por el país de China, lo que está dando lugar a ingresos de divisas de nivel significativo en beneficio de los países exportadores de productos mineros, como es, el caso de Perú.

Ingresos tributarios, la generación de impuestos por la actividad minera, son importantes para el financiamiento del gasto gubernamental a pesar de la concesión de la estabilidad tributaria a las empresas extranjeras de la explotación minera, situación por el cual no ha sido beneficioso para el gobierno nacional las sobreganancias mineras de los últimos tres años del estudio, producidas por alza de precios de productos mineros en mercado internacional.

Los impuestos captados del total nacional, correspondió a la minería un promedio anual de 3% en el periodo 1998 – 2003. Incrementándose de 5.6% a 9% del 2004 a 2005. Esto debido por alza de precios de materias primas en el mercado internacional, propiciado principalmente por la demanda creciente de China que constituye un nuevo importante comprador en el mercado mundial.

Empleo en la actividad minera, la creación de empleo por actividades económicas es un objetivo fundamental para la economía de un país y muy especialmente en países subdesarrollados donde existen abundante mano de obra y esto constituye a su vez como una ventaja comparativa para las inversiones productivas, sin embargo en el periodo 2001-2005 la generación de empleo por el sector minero ha sido inferior al 1% debido a que la actividad minera es cada vez mas mecanizada, lo que implica menor generación de empleo. Esto muestra que no incide de manera significativa en el nivel de ingreso y bienestar de la población económicamente activa del país.

### 2.3 Políticas económicas y sus efectos en la minería

La apertura económica, de la mayoría de los países en desarrollo, durante la década de 1990, generó la modificación de sus códigos mineros para atraer la inversión en este sector. En este marco, en el caso del Perú se instauró el Decreto Legislativo N° 708, el 06.11.1991, Ley de Promoción de Inversiones en el sector minero, los principales cambios consistieron en eliminar la discriminación con los capitales extranjeros, en igualdad de condiciones de

operación de inversiones extranjeras con los nacionales, libre disponibilidad de divisas para remisión de utilidades al país de destino del capital extranjero, aplicación de impuestos de proporción estable en el tiempo e incluir facilidades e incentivos para importación de equipos, simplificación administrativa para la celeridad procesal, determinando cantidad de hectáreas y plazo establecidos de otorgamiento de concesiones mineras de 100 a 1000 hectáreas para explotaciones metálicas, principalmente, entre otras medidas. El DL 708, también introduce por primera vez obligaciones ambientales y sociales de protección de mantenimiento de equilibrio de la flora y fauna y salud humana, en el entorno de la ubicación de las explotaciones mineras. Es importante señalar, la apertura económica en la década de 1990, generó también la modificación de sus códigos mineros para atraer la inversión en este sector, en Chile, Argentina y algunos países, con lo que se inició una competencia por dictar el código minero más favorable.

Los resultados de estos nuevos códigos mineros más flexibles no se hicieron esperar en los países mineros antes señalados. Entre ellos, el Perú empezó a recibir grandes inversiones mineras. Las empresas multinacionales ampliaron su portafolio de inversiones en distintas partes del planeta, al modo de lo que ocurrió en la década de 1950. Sin embargo transcurridos algunos años este resurgimiento de la actividad minera no generó los beneficios que esperaban los países que hospedan estas inversiones. A ello se sumó una nueva cultura social y ambiental en torno a las industrias extractivas, que planteó nuevos retos para una actividad de reconocido impacto como es la minería. Así por ejemplo, el fortalecimiento de los grupos indígenas y la reivindicación de sus derechos permitieron encontrar elementos para plantear respuestas de rechazo a la minería, lo cual está llevando a incorporar algunos cambios en los procedimientos vinculados al inicio de nuevos proyectos mineros. Por ejemplo, en el recientemente concesionado proyecto de Las Bambas en el departamento de Apurímac se ha iniciado un dialogo temprano con las comunidades y los gobiernos locales y regionales para informarles los



alcances del mismo. Asimismo, el Ministerio de Energía y Minas ha decretado que antes que una empresa empiece su fase de exploración, debe existir un consentimiento previo de las comunidades involucradas

Esta situación coincidió con un boom de la minería que implica nuevos y mayores yacimientos mineros, así como nuevas prácticas de recuperación de los minerales. Este rechazo a la actividad minera no se centró sólo en las empresas mineras, también se extendió a organismos internacionales que de una u otra manera apoyaban el desarrollo de esta actividad, es el caso del Banco Mundial que promueve el desarrollo de las industrias extractivas.

Quizás uno de los cambios normativos más importantes para el sector haya sido el establecimiento de las regalías mineras, luego de superar un largo debate político acerca de si eran o no un impuesto y si afectarían o no la competitividad de la industria minera en el ámbito internacional. A pesar de que los convenios de estabilidad tributaria impiden que el estado cobre regalías a buen número de empresas de la gran minería, en ciertas regiones se deberá sentir a corto plazo el efecto de estos ingresos fiscales.

Recientes normas, como las referidas al manejo y el cierre de pasivos ambientales, consideraciones sobre responsabilidad social como la declaración jurada antes de iniciar las actividades de exploración y la discusión sobre el pago de impuestos a la sobreganancias ante un ciclo de precios extraordinarios, habiendo optado el Perú (Ejecutivo) por el acuerdo del aporte voluntario de la industria, son acciones que buscan cerrar el círculo de la regulación de los impactos de la actividad minera.

## **Evolución de la Minería Peruana 1995-2005**

### **Capítulo III**

En el periodo 1995-2005 la actividad minera fue un motor importante del desarrollo económico alcanzado por el país. En este periodo la economía creció un promedio de 3.5%, la minería lo hizo a un promedio de 6.8%; lo que hizo que incrementase su participación en el Producto Bruto Interno (PBI) nacional de 5.6% en 1995 a 22.6% en 2005.

El significativo incremento del PBI minero ha ido a la par con un crecimiento importante de las exportaciones del sector, de 2,615.7 millones de dólares a 9,790.0 millones de dólares en el periodo mencionado, es decir, un aumento promedio de 24.9% entre 1995 y 2005. Como consecuencia, paso de representar el 47.6% del total de exportación nacional en 1995 a 56.4% en el 2005. Esto muestra, las industrias extractivas y específicamente la minería, son el principal generador de divisas para la actividad económica del país.

#### **3.1 Producción nacional y regional**

En el decenio de 1980, la producción minera experimento un crecimiento sostenido en todos los metales, a pesar de que el periodo fue adverso para la minería debido a los desequilibrios macroeconómicos que afectaron su rentabilidad, como el aumento de la tasa inflacionaria y la apreciación del tipo de cambio real.

La producción de plomo, plata y zinc experimento un bajo crecimiento de 12%, 21% y 38% respectivamente, entre 1980 y 1990. Las principales razones fueron la no operación de nuevas minas y la no realización de inversiones importantes. En esa misma década, la producción de cobre y la de hierro cayeron 6.4% y 42% respectivamente. La aguda crisis económica, el alza de los precios de la energía y las bajas cotizaciones internacionales de los minerales produjeron un estancamiento en la producción.

La década siguiente trajo recuperación de precios que incentivo la puesta en marcha de nuevos proyectos. Esta recuperación se vio impulsada por la promulgación de la ley general de minería, en 1992, que fomento la inversión privada en el sector minero y estableció mecanismos orientados a generar una mayor seguridad jurídica para la explotación minera. Este nuevo contexto tuvo como resultado la puesta en marcha de proyectos auríferos; el más importante de ellos, la minera de Yanacocha, en el departamento de Cajamarca.

Sin embargo, la volatilidad de los precios de los minerales ha tenido una influencia importante en las variaciones de la producción a corto plazo. Por ejemplo, la producción minera no ha sido uniforme en el tiempo. En 1998, cayo la producción de cobre y de plomo, siendo la de cobre la que mostro un mayor descenso.<sup>10</sup>

En 1999 y 2000 cayó la producción de hierro y en 2004 y 2005 cayó la producción de zinc y en 2004 plomo.

En años recientes (2003 – 2005), la subida de los precios de los minerales ha generado el aumento de la producción de todos los minerales que se obtienen en el país. En el año 2005, en la producción mundial el Perú aportó 6.7% de la producción de cobre, 8.7% de la producción de oro y 12.4% de la producción de zinc, 9.8% de la producción de plomo y 16.6% de la producción de plata. A continuación se presenta la evolución de la producción por cada mineral.

#### a) **Producción de Cobre**

En el periodo 1995 – 2005 se ha realizado importantes inversiones en la producción de cobre por el importe de 4,986.6 millones de dólares (Inversiones en Antamina, Southern, Tintaya, Cerro Verde y Condestable. Ver cuadro N° 13), alcanzando un promedio anual de 453.3 millones de dólares. La privatización de las operaciones estatales tuvo como consecuencia la ampliación y modernización, por ejemplo, de las

---

<sup>10</sup> La minería Peruana: lo que sabemos y lo que aún nos falta por saber; por Manuel Glave y Juana Kuramoto, pág. 139 y 140

operaciones de Cerro Verde y Tintaya cuyos activos fueron vendidos a Cyprus Amax<sup>11</sup> y BHP respectivamente. Southern Perú, hasta entonces una de las pocas empresas extranjeras que operaban en el país, también amplió sus operaciones de las minas de cobre de Cuajone y Toquepala, además de adquirir la Refinería de Ilo del Estado. Finalmente, la puesta en marcha de Antamina representó la mayor inversión minera del periodo de análisis con 2,284.2 millones de dólares y asimismo con la de Southern que alcanzó los 1,871.1 millones de dólares ( ver cuadro N° 13), con los que se logró un aumento sustancial de la producción de este mineral de 40.6% (periodo 1995-2005), con un incremento de promedio anual de 3.7% (ver cuadro N° 1).

La producción de cobre a nivel regional o departamentos, en el periodo de estudio destacan entre otros, el departamento de Ancash con el centro minero de Antamina que contribuyó en el total de la producción de cobre con un crecimiento de 135.2% principalmente en el periodo 2001-2005. En el departamento de Tacna con Cuajone de Southern con un crecimiento de 56.9% y en el departamento de Moquegua con Toquepala de Southern con un crecimiento de 29% en el periodo 1995-2005 (ver Cuadro N° 1)

---

<sup>11</sup> Cyprus Amax luego fue adquirida por Phelps Dodge

## Cuadro N° 1

### PRODUCCION DE COBRE POR DEPARTAMENTO 1995 - 2005

(t. de contenido fino)

DEPARTAMENTOS / AOS	1,995	1,996	1,997	1,998	1,999	2,000	2,001	2,002	2,003	2,004	2,005
<b>TOTAL</b>	<b>409,693</b>	<b>485,595</b>	<b>506,498</b>	<b>483,338</b>	<b>536,387</b>	<b>553,924</b>	<b>722,355</b>	<b>844,553</b>	<b>842,605</b>	<b>1,035,574</b>	<b>1,009,899</b>
.ANCASH	40	52	823	726	780	1,019	163,240	342,745	269,029	372,032	384,008
.AREQUIPA	29,367	49,134	55,949	57,562	68,391	71,661	77,400	86,880	87,843	89,057	94,108
.MOQUEGUA	131,880	150,607	199,133	190,352	221,904	233,638	165,139	168,067	189,816	199,890	169,530
.TACNA	120,658	156,109	111,960	111,934	116,296	105,610	176,808	176,229	184,839	197,475	188,082
.CUZCO	65,153	59,072	67,907	72,486	76,796	91,664	85,184	18,227	51,644	118,527	109,421
.LIMA	16,252	18,640	18,488	8,242	12,651	15,530	16,118	16,769	20,470	22,602	28,778
.HUANCAVELICA	29,671	31,749	28,975	24,450	24,178	18,294	17,062	16,038	16,693	15,219	15,652
.PASCO	4,834	4,017	6,166	3,962	2,781	4,499	7,463	10,166	10,503	10,878	11,268
.JUNIN	6,860	7,957	7,529	5,575	5,743	5,493	5,741	5,321	4,378	4,827	4,462
.HUANUCO	2,081	3,411	3,540	4,678	5,175	4,443	6,080	2,119	5,016	3,478	2,737
.ICA	0	0	552	770	1	0	0	0	0	0	0
.LA LIBERTAD	2,897	3,837	4,476	2,484	1,639	1,925	1,883	1,689	2,337	1,434	1,644
.PUNO	0	0	14	0	0	0	0	0	0	0	0
.AYACUCHO	0	0	112	0	50	125	127	74	36	153	210
.CAJAMARCA	0	0	0	0	0	25	111	230	0	0	0
.PIURA	0	1,010	875	117	0	0	0	0	0	0	0

MINISTERIO DE ENERGIA Y MINAS

### **b) Producción de Oro nacional y regional**

El oro es el mineral cuya producción ha experimentado un crecimiento considerable, equivalente a 260.3% en el periodo 1995 y 2005 (1,856 – 6,687 miles de onzas finas). El nuevo marco regulatorio (de apertura económica en la década de 1990 y modificación de código minero Decreto Legislativo N° 708 Ley Promoción de Inversiones en el Sector Minero), impulso la puesta en marcha de las primeras operaciones auríferas que explotaban grandes depósitos de mineral diseminado, como Yanacocha y Pierina. Luego de estas operaciones la producción ha continuado creciendo, aunque de manera más modesta en los años 2003 y 2004;

repuntando su crecimiento en 20% en el 2005 con respecto de 2004 principalmente, por las operaciones de la Minera Barrick Misquichilca (Dpto. La Libertad) y Yanacocha (Cajamarca); ver cuadro N° 9. Paralelamente, los altos precios del oro han seguido incentivando la producción, especialmente a partir de 2002 a la fecha 2005, con un crecimiento promedio anual de 10.9%. Ver cuadro N° 15

A nivel regional en el periodo 1995 – 2005, según muestra en Cuadro N° 2, destaca la producción del departamento de Cajamarca (con minera Yanacocha), con un crecimiento promedio anual de 46%, el departamento de La Libertad (con minera Barrick Misquichilca), con un incremento promedio anual de 29% y el departamento de Arequipa con crecimiento de promedio anual de 6.5%. La producción en el departamento de Ancash fue significativo en el periodo 1999 -2003 alcanzando un volumen de 836 y de 917 miles de onzas finas, pero en los años 2004 y 2005 han caído los niveles de producción a 650 y 630 miles de onzas finas, debido por la menor actividad de Pierina (propiedad de Barrick Misquichilca), como resultado de agotamiento de sus reservas.

## Cuadro N° 2

### PRODUCCION DE ORO POR DEPARTAMENTO 1995 - 2005

( Miles de Onzas Finas )

DEPARTAMENTOS / AÑOS	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
<b>TOTAL</b>	<b>1,856</b>	<b>2,086</b>	<b>2,506</b>	<b>3,029</b>	<b>4,131</b>	<b>4,263</b>	<b>4,454</b>	<b>5,065</b>	<b>5,550</b>	<b>5,569</b>	<b>6,687</b>
.LA LIBERTAD	275	294	384	381	431	483	487	519	559	594	1,155
.CAJAMARCA	547	817	1,087	1,519	1,869	1,926	1,955	2,345	2,862	2,923	3,318
.AREQUIPA	346	351	368	408	374	455	477	531	531	557	595
.MADRE DE DIOS	309	300	297	297	341	341	534	602	413	475	525
.ANCASH	3	3	4	61	836	817	918	904	917	650	630
MOQUEGUA	18	9	9	18	8	7	0	56	108	132	211
.AYACUCHO	- , -	1	0	0	8	32	1	0	1	3	1
.HUANCAVELICA	15	9	9	5	6	8	20	63	86	89	103
.PUNO	174	177	187	174	122	101	1	0	2	3	4
.PASCO	7	6	9	10	10	12	12	15	52	58	51
.CUSCO	40	30	35	38	31	32	38	1	4	29	33
.APURIMAC	0	0	3	10	12	22	4	11	4	42	45
.LIMA	4	12	17	7	13	9	5	15	8	9	13
TACNA	- , -	- , -	---	---	---	---	---	3	3	3	4
.ICA	113	72	87	77	52	18	0	0	0	0	---
.JUNIN	7	8	9	25	16	---	0	---	---	---	---

1/ Hasta el año 2002 incluye Madre de Dios, Puno, Sur Medio, Costa Norte.

MINISTERIO DE ENERGIA Y MINAS

### c) Producción de Zinc nacional y regional

La producción de zinc experimentó un gran crecimiento en el periodo 1995-2005, debido a las actividades de las empresas, que crecieron, Volcán promedio anual de 76% (1995-2005), Antamina 19.7% (2001-2005) y Cuenales 103% (1977-2005). Ver cuadro N° 10.

A nivel regional en el periodo de estudio, resaltan la producción de los departamentos de Cerro de Pasco, con promedio anual de 32.5%, departamento de Lima con 19.2% y departamento de Ancash con 51.4%. Ver Cuadro N° 3.

### Cuadro N° 3

#### PRODUCCION DE ZINC POR DEPARTAMENTO 1995 - 2005

(t. de contenido fino)

DEPARTAMENTOS / AÑOS	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
TOTAL	692,290	760,353	867,691	868,757	899,524	910,303	1,056,629	1,232,997	1,373,792	1,209,006	1,201,671
PASCO	305,172	332,077	358,813	341,693	355,100	351,105	393,003	433,942	421,397	419,048	404,454
ANCASH	41,688	38,746	41,644	51,953	53,595	61,045	133,189	328,170	465,748	283,049	277,222
LIMA	97,222	114,740	189,376	187,390	197,292	206,396	229,970	238,787	268,856	289,517	302,304
JUNIN	175,382	185,439	186,794	194,303	203,185	202,005	209,581	172,498	160,860	161,823	162,221
ICA	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
HUANUCO	33,368	46,693	44,005	44,495	34,610	33,480	34,973	11,596	23,444	21,461	22,337
AYACUCHO	4,646	5,098	5,277	5,356	5,648	4,938	8,506	6,705	7,101	9,360	10,413
HUANCABELICA	5,197	5,258	6,774	4,859	9,261	9,822	8,008	7,070	7,399	9,787	9,232
AREQUIPA	3,747	3,200	1,143	1,011	993	711	827	682	676	553	811
LA LIBERTAD	19,422	20,098	22,752	23,444	24,346	25,577	22,009	18,842	13,426	12,541	10,571
PUNO	--	--	--	--	--	--	--	--	--	1,868	2,106
CAJAMARCA	6,446	9,004	11,113	14,253	15,494	15,224	16,563	14,706	4,886	--	--

Fuente: MINISTERIO DE ENERGIA Y MINAS

#### d) Producción de Plomo nacional y regional

La producción de plomo en el periodo 1995-2005 ha tenido un ligero incremento de promedio anual de 3% (ver cuadro N° 11), debido a los reportes sobre la toxicidad de este metal en su uso; aunque experimento una pequeña caída (de 1%) en 2004 con respecto al 2003, debido a una menor producción principalmente de la minera Milpo y de Santa Luisa, y quienes al recuperar su producción, incremento en 4.3% el total de producción en 2005.

A nivel regional en la producción de plomo (periodo 1995-2005 destacaron principalmente los departamentos de Cerro de Pasco y Lima con incrementos de promedio anual de 2.1% y 11.3%. Ver cuadro N° 4.



## Cuadro N° 4

### PRODUCCION DE PLOMO POR DEPARTAMENTO 1995 - 2005

(t. de contenido fin)

DEPARTAMENTOS / AÑOS	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
<b>TOTAL</b>	<b>237,597</b>	<b>248,929</b>	<b>262,466</b>	<b>257,713</b>	<b>271,782</b>	<b>270,576</b>	<b>289,546</b>	<b>305,651</b>	<b>309,164</b>	<b>306,211</b>	<b>319,368</b>
.PASCO	135,631	137,225	135,939	125,328	128,538	121,240	143,030	169,844	168,478	162,150	167,473
.LIMA	30,590	31,176	43,275	37,220	43,974	50,819	54,506	53,006	56,634	68,690	68,608
.JUNIN	24,726	27,961	27,923	33,804	32,628	31,573	30,058	27,032	26,821	25,729	26,494
.ANCASH	19,069	19,921	19,555	25,503	25,677	27,276	25,172	26,241	29,879	20,373	20,674
.HUANUCO	5,214	8,128	8,084	9,991	10,093	10,397	9,947	5,575	12,203	10,968	16,017
.HUANCAVELICA	7,122	6,048	8,739	8,083	10,714	9,066	6,188	5,977	5,609	8,940	9,241
.AYACUCHO	4,430	6,647	5,911	3,419	3,061	2,993	4,559	4,650	2,406	2,849	5,242
.AREQUIPA	1,894	1,874	649	603	620	422	552	379	397	832	806
.ICA	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
.PUNO	--	--	1	--	--	--	--	--	--	1,461	1,646
.LA LIBERTAD	5,844	5,909	6,945	6,574	7,686	9,204	8,778	6,879	4,845	4,218	3,166
.CAJAMARCA	3,077	4,040	5,445	7,190	8,791	7,587	6,758	6,068	1,892	--	--

Fuente: MINISTERIO DE ENERGIA Y MINAS

### e) Producción de Plata nacional y regional

En el periodo 1995 – 2005 la producción de plata ha crecido sostenidamente alcanzando un promedio anual de 6%, a pesar de la caída de la producción en 1998 con respecto de 1997, de la compañía minera Huaron en 64.7%, afectada por la paralización de su actividad debido a la inundación de su mina y de la Compañía Minera del Centro debido a su menor actividad, en 41.8%. Ver cuadro N° 12.

El incremento significativo en la producción de plata en el 2004 y 2005 se debió al impulso de las mineras Volcán, Ares, Buenaventura y Antamina, las que representaron 42.8% del total de producción del 2004 y 44% del 2005. Ver cuadro N° 12.

Por su parte minera Volcán aumento su producción debido a sus trabajos de desarrollo, preparación de la mina y mejoramiento de infraestructura. Es importante señalar que la producción de plata está asociada con el plomo y el zinc; en tal sentido, su producción sigue las mismas tendencias que los indicados minerales.

En el periodo de estudio a nivel regional, sobresale en la producción de plata el departamento de Pasco, seguido por el departamento de Ancash y Junín con incrementos de promedio anual de 5.8%, 59.9% y 2.1%. Ver cuadro N° 5.

Entre las empresas mineras que se ubican en esos departamentos son principalmente Empresa minera Antamina y Mineras Volcan.

#### **Cuadro N° 5**

#### **PRODUCCION DE PLATA POR DEPARTAMENTO 1995 - 2005**

( Miles de Onzas finas )

DEPARTAMENTOS / AÑOS	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
<b>TOTAL</b>	<b>62,013</b>	<b>63,547</b>	<b>67,205</b>	<b>65,091</b>	<b>71,741</b>	<b>78,374</b>	<b>82,663</b>	<b>92,261</b>	<b>93,998</b>	<b>98,375</b>	<b>103,064</b>
.PASCO	14,309	14,586	16,073	13,474	12,725	14,530	18,620	22,416	22,636	22,451	23,448
.JUNIN	8,754	8,762	9,066	8,872	8,914	10,176	10,659	11,531	11,246	10,721	10,821
.ANCASH	1,988	1,703	1,762	2,190	4,916	4,767	8,647	13,238	14,416	13,122	15,095
.AREQUIPA	9,871	10,610	11,080	11,168	10,849	9,641	9,577	8,829	8,162	8,545	7,830
.LIMA	10,302	11,287	11,931	12,580	16,753	21,165	22,111	22,026	21,599	22,133	22,605
.HUANCAVELICA	4,273	4,313	4,542	3,911	3,833	2,139	2,538	2,172	2,144	2,987	3,680
.APURIMAC	--	--	--	--	23	50	8	16	417	2,984	3,428
.MOQUEGUA	1,917	1,994	2,020	1,941	2,111	4,441	--	2,158	2,522	2,964	2,721
.LA LIBERTAD	3,045	3,331	3,840	3,233	3,331	4,227	4,146	3,230	3,229	3,288	2,868
.CAJAMARCA	2,806	2,751	2,575	3,321	3,695	4,275	3,470	3,641	3,751	3,579	4,304
.TACNA	2,241	1,218	1,419	1,426	1,569	--	--	1,469	1,822	2,077	2,231
.HUANUCO	1,328	2,005	1,858	1,901	1,965	1,752	1,741	798	1,685	1,610	2,018
.PUNO	--	--	2	--	--	--	--	--	--	692	885
.AYACUCHO	133	224	207	154	140	114	144	722	143	206	270
.CUZCO	1,046	763	828	919	917	1,096	1,003	14	226	1,017	858
.ICA	--	--	0	--	--	--	--	--	--	--	--

MINISTERIO DE ENERGIA Y MINAS

#### **f) Producción de Hierro nacional y regional**

En el periodo 1997 – 2005 la producción de hierro ha registrado un crecimiento de promedio anual de 5.1% (3,121 – 4,565 miles toneladas largas finas), para satisfacer el incremento de la demanda de sus clientes, principalmente el mercado de China; a pesar de la caída de producción que ha sufrido en los años 1999 y 2000, con respecto a 1998, en niveles de promedio anual de 2,720.6 miles toneladas largas finas. Ver cuadro N° 6. Ello refleja, en parte, la disminución de la demanda mundial de acero, especialmente de Asia.

A nivel regional en el periodo de estudio, la producción de hierro está representado por el departamento de Ica (provincia de Nazca), con la única empresa minera Shougang ex empresa estatal Hierro Perú (Marcona), privatizada a principios del decenio de 1990.

#### **Cuadro N° 6**

##### **PRODUCCION DE HIERRO 1997 - 2005**

( toneladas largas finas )

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
TOTAL	3,121,370	3,230,431	2,672,630	2,768,489	3,038,401	3,056,055	3,484,900	4,247,174	4,564,989

Fuente: MINISTERIO DE ENERGIA Y MINAS

#### **g) Producción de Estaño nacional y regional**

En el periodo 1997 – 2005, la producción de estaño se incremento en 5.6% de promedio anual (27,953 – 42,145 toneladas de contenido fino), por efecto de la nueva ley general de minería de 1992, a pesar de la caída de producción en 1998 con respecto de 1997, por la disminución de la capacidad de tratamiento de la mina San Rafael de Minsur; ver cuadro N° 7. Pero también se debió al colapso de la minería boliviana, lo que incentivo la explotación de este mineral en el Perú.

A nivel regional, la producción de estaño está representado por el departamento de Puno por la única mina San Rafael de Minsur. Cabe

indicar que esta empresa es la segunda productora de este mineral a nivel mundial <sup>12</sup>

### Cuadro N° 7

PRODUCCION DE ESTAÑO EN CONTENIDO FINO 1997 - 2007

( t. de contenido fino )

AÑOS	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
ESTAÑO	27,953	25,907	30,618	37,410	38,182	38,815	40,202	41,613	42,145

Fuente: MINISTERIO DE ENERGIA Y MINAS

## 3.2 Principales empresas mineras

### a) Producción de cobre por empresas

A nivel de actividad de empresas, las principales empresas de producción significativa son los siguientes:

- **Empresa Southern Perú Cooper Corporation**, de capitales extranjeros, que opera según contratos con el gobierno peruano, desde inicios de la década del 60, extrayendo yacimientos cupríferos de Toquepala y Cuajone, ubicados en los departamentos de Moquegua y Tacna. Esta mina coloca al Perú como segundo exportador más importante de cobre de Sudamérica, después de Chile.

La empresa Southern Perú Cooper Corporation, presenta participación de niveles diferentes de producción, en el periodo 1995-2005. En 1995 y 2000 presento 61.6% y 61.2% sobre el total de producción minera, y constituye la principal empresa productora de cobre; ver cuadro N° 8. En el periodo 2001 - 2005 participo con 47.3% y 35.4%, esta menor participación, a pesar que el nivel de producción ascendió a 363.2 mil toneladas de promedio anual, en este periodo, se debió a la modificación de su estructura de participación por la entrada en producción a partir del 2001 de la nueva empresa minera Antamina, con niveles importantes de

<sup>12</sup> Según Memoria 1999 del BCRP, pág. 32

producción de 305,000 toneladas de promedio anual en el periodo 2001-2005.

- **Cía. Minera Antamina**, con yacimiento minero ubicado en el distrito de San Marcos, provincia de Huari, región Ancash; en el periodo 2001 y 2005 participa con 22.4% (162 mil toneladas) y 37.9% (383 mil toneladas) en el total de la producción. Esta mina inicio sus operaciones en 2001 y a partir de ese año a 2005 implica un incremento de promedio anual de 305 mil toneladas en el total de la producción; ver cuadro N° 8.

### Cuadro N° 8

#### PRODUCCION DE COBRE, SEGUN EMPRESA MINERA, 1995 - 2005

(t. de contenido fino)

EMPRESAS MINERAS / MINING COMPANIES	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
<b>TOTAL</b>	<b>409,693</b>	<b>485,595</b>	<b>506,498</b>	<b>483,338</b>	<b>536,387</b>	<b>553,924</b>	<b>722,355</b>	<b>844,553</b>	<b>842,605</b>	<b>1,035,574</b>	<b>1,009,899</b>
SOUTHERN PERU COPPER CORPORATIO	252,528	306,382	311,093	302,286	338,200	339,248	341,947	344,296	374,655	397,366	357,612
CIA. MRA. ANTAMINA S.A. (**)	---	---	---	---	---	---	161,947	341,412	267,873	370,957	383,039
SOC. MRA. CERRO VERDE S.A.A.	28,856	45,882	55,225	57,036	67,889	71,249	76,987	86,401	87,327	88,493	93,542
XSTRATA TINTAYA S.A.	65,153	59,072	67,907	72,486	76,795	91,664	85,184	18,227	51,644	118,527	109,421
DOE RUN PERU S.R.LTDA. (mina cobriza)	---	---	-	-	23,627	17,908	16,509	15,473	16,225	14,679	15,161
CIA.MRA.CONDESTABLE S.A	5,007	5,118	4,442	313	5,680	8,375	8,919	9,457	11,257	12,484	16,086
SOC.MRA.CORONA S.A.	1,176	1,264	1,386	1,355	1,098	965	1,200	2,071	2,364	2,270	2,491
EMPRESA MINERA LOS QUENUALES S.A	0	0	1,486	224	2,497	2,753	2,583	2,916	4,499	4,692	5,153
COMPANIA MINERA MILPO S.A.	0	0	0	0	0	801	1,591	2,321	2,302	2,291	2,685
PAN AMERICAN SILVER S.A.C. MINA QUIRUVIL	1,558	1,684	2,134	2,226	1,639	1,925	1,883	1,689	2,337	1,434	1,644
CIA.MRA.ATACOCCHA S.A	1,393	1,847	3,129	2,643	2,086	2,526	2,880	3,084	3,111	3,331	3,203
CIA.MRA.RAURA S.A.	2,081	3,407	3,540	4,678	5,175	4,443	6,080	2,119	5,016	3,478	2,737
COMPANIA MINERA ARGENTUM S.A.	---	---	---	---	---	---	---	---	---	545	1,627
EMPRESA ADMINISTRADORA CHUNGAR S.A.C	628	703	548	253	126	357	655	1,363	1,973	1,875	1,942
CIA. MAR CASAPALCA S.A	452	522	418	401	411	590	661	770	735	1,071	1,274
VOLCAN CIA.MINERA S.A.A.	0	0	0	1,142	2,887	2,690	2,848	1,965	1,128	1,530	1,341
PERUBAR S.A.	---	---	---	---	---	---	---	---	---	973	1,638
MINERA COLQUISIRI S.A.	365	286	508	688	1,164	1,313	1,399	1,415	2,232	1,879	1,722
SOC.MRA.AUSTRIA DUVAZ S.A	1,124	1,333	907	684	1,165	1,124	1,031	1,154	1,372	1,528	1,494
CIA. DE MINAS BUENAVENTURA S.A.A.	946	808	679	476	454	144	220	301	124	75	75
CIA.MRA.HUARON S.A 1/	1,346	1,314	1,706	561	0	0	1,058	2,646	2,121	2,737	2,556
EMP.MRA. DEL CENTRO DEL PERU S.A.	36,174	39,376	35,181	17,724	1,169	1,065	1,303	762	178	---	---
OTROS / OTHERS	10,906	16,597	16,209	18,162	4,325	4,785	5,470	4,711	4,130	3,359	3,456

(\*) A partir del año 2001 se fusiono Yauliyacu e Iscaycruz y cambio de razón social Emp. Mra. Los Quenuales S.A.

(\*\*) A partir del año 2001 inicia sus operaciones.

Fuente: MINISTERIO DE ENERGIA Y MINAS

1/ En el año 2006 se fusiono con Pan American Silver S.A.C.

### b) Producción de Oro por empresas

A nivel de actividad de empresas, las principales empresas que destacan son los siguientes:

- **Empresa minera Yanacocha**

Esta empresa inicio sus operaciones desde el segundo semestre de 1993, explotando los yacimientos mineros de Carachugo (a partir de agosto 1993), de Maqui Maqui (octubre 1994), de San Jose (1995) y Cerro Yanacocha (1996).

La operación de esta minera incremento su participación en el total de la producción de 28.8% (534 mil onzas) y 49.6% (3,317 mil onzas) en 1995 y 2005, con niveles de producción creciente de promedio anual de 672 mil onzas en periodo 1995-1996, 1543.6 mil onzas en periodo 1997-2001 y 2850.8 mil onzas en periodo 2002-2005; ver cuadro N° 9. Este nivel de producción creciente fue con el impulso de importantes inversiones realizadas durante el periodo 1995-2005, que ascendió al importe total de 1743.3 millones de dólares, con un promedio anual de 187.4 millones de dólares (promedio periodo 1997-2005); ver cuadro N° 13.

- **Minera Barrick Misquichilca**

Esta empresa minera se dedica a la exploración y explotación de derechos mineros, así como a la producción, venta y comercialización de oro y plata. Actualmente, su actividad principal es la producción de oro en forma de barras de doré, las cuales son vendidas a sus afiliadas Barrick Gold Corporation y Barrick International Bank Corporation.

Las operaciones de Minera Barrick Misquichilca se realizan en sus unidades mineras: Pierina (con una vida esperada hasta el 2014) y Lagunas Norte, cuya vida útil estimada se extiende hasta el 2019.

Esta empresa minera inicio sus operaciones desde 1998, con la construcción de la mina Pierina con una inversión de US\$ 248 millones de dólares, ubicada en el Dpto. de Ancash.

La operación de esta mina incremento su participación en el total de producción en 1.9% (57 mil onzas) y 17.6% (1177 mil onzas) en 1998 y 2005. Este notable incremento se explica por niveles de producción creciente de promedio anual de 883.1 mil onzas,

principalmente en el periodo 1999 – 2005; ver cuadro N° 9. Estos niveles de producción fueron impulsados por importantes inversiones realizadas de promedio anual de 175.5 y 181 millones de dólares en periodos 1997-1998 y 2004 – 2005; ver cuadro N° 13

## Cuadro N° 9

### PRODUCCION DE ORO, SEGUN EMPRESA MINERA, 1995 - 2005

( Miles de Onzas Finas )

EMPRESAS MINERAS	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
<b>TOTAL</b>	<b>1856</b>	<b>2086</b>	<b>2,506</b>	<b>3,029</b>	<b>4,131</b>	<b>4,263</b>	<b>4,454</b>	<b>5,065</b>	<b>5,550</b>	<b>5,569</b>	<b>6,687</b>
MINERA BARRICK MISQUICHILCA S.A	- , -	- , -	---	57	829	809	911	898	912	646	1,177
MINERA YANACOCOA S.R.L.	534	810	1,053	1,329	1,657	1,770	1,909	2,330	2,848	2,908	3,317
CIA.DE MINAS BUENAVENTURA S.A.A.	60	51	36	17	28	94	144	187	182	203	229
CIA. MRA. ARES S.A.C.	- , -	- , -	---	81	157	167	168	194	190	226	233
CIA. MRA.AURIF. SANTA ROSA S.A	0	17	52	31	76	98	101	119	118	131	152
ARUNTANI S.A.C.	- , -	- , -	---	---	---	---	---	51	103	127	207
CONSORCIO MRO. HORIZONTE S.A	66	64	93	87	103	129	138	152	154	129	140
MRA. AURIF. RETAMAS S.A.	98	126	152	162	168	168	166	160	167	169	170
COMPAÑIA MINERA SAN SIMON S.A.	- , -	- , -	---	---	---	---	---	---	19	53	51
CIA. MRA. PODEROSA S.A	70	67	82	96	66	64	74	81	91	99	85
XSTRATA TINTAYA S.A.	40	30	35	38	31	32	38	1	4	29	33
CIA. MRA. CARAVELI S.A	6	8	11	11	15	20	27	35	35	34	37
CEDIMIN S.A.C.	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	32
CHANCADORA CENTAURO S.A.C.	- , -	- , -	---	---	---	---	---	4	42	51	44
MINAS ARIRAHUA S.A	7	12	18	20	27	55	34	29	24	27	22
CIA.MRA. ATACOCOA S.A	7	6	9	9	10	10	11	10	9	6	5
SOUTHERN PERU COPPER CORPORATION	18	9	9	18	8	7	---	8	8	8	7
EL MISTI GOLD S.A.C.	- , -	- , -	---	---	---	---	---	---	---	14	17
CIA. MRA. NVA. CALIFORNIA S.A	3	3	4	4	7	8	7	6	5	4	3
INVERSIONES MRAS.DEL SUR S.A.	- , -	- , -	---	---	---	---	---	66	55	56	121
CIA.MRA. ERIKA S.A	- , -	- , -	10	22	16	15	15	10	14	6	6
MRA. AURIF. CALPA S.A	20	20	15	8	11	11	9	10	12	9	3
CIA.MRA. SIPAN S.A.C.	- , -	- , -	29	186	211	155	45	14	13	13	0
CIA. MRA. ARCATA S.A.	18	21	21	23	26	24	23	14	9	---	---
OTROS / OTHERS	123	118	141	102	106	94	99	83	125	146	79
ALUVIAL Y LAVADEROS	787	725	737	725	577	530	534	602	413	475	517
COSTA SUR (ICA, AREQUIPA)	289	236	251	241	103	71	69	86	n.d.	n.d.	n.d.
COSTA NORTE (LIBERTAD, PATAZ)	15	15	15	13	12	18	12	20	n.d.	n.d.	n.d.
MADRE DE DIOS	309	300	297	297	341	341	348	402	413	475	517
PUNO	174	174	174	174	122	101	105	94	n.d.	n.d.	n.d.

n.d. = no disponible.

MINISTERIO DE ENERGIA Y MINAS

### c) Producción de Zinc por empresas

A nivel de actividad de empresas, las principales empresas que destacan son los siguientes:

- **Volcán Compañía Minera**

Es la primera empresa productora de zinc, plata y plomo del Perú y el cuarto productor de zinc a nivel mundial. La compañía está dedicada a la exploración y extracción de estos minerales, así como al tratamiento y la comercialización de los mismos, tanto dentro como fuera del país. Opera minas en los Andes centrales, en una región considerada como una de las más ricas del mundo en este tipo de minerales.

La compañía fue fundada en 1943 bajo el nombre de Volcan Mines Company. Comenzó sus operaciones en la mina Ticlio, en el valle de Anticona, aunque poco después se expandió a la mina de Carahuacar, considerada el verdadero inicio de la minera peruana.

En 1997, como resultado del proceso de privatización llevado a cabo por el Gobierno peruano, Volcán adquirió Minera Mahr Tunel. Fruto de la fusión de ambas compañías, un año más tarde nacería Volcán Compañía Minera. A partir de entonces, comenzó un proceso de adquisiciones (Chungar, Vinchos), que aún se mantiene, y que le ha dado a Volcán un prestigio internacional importante.

Hoy, la compañía opera principalmente en tres regiones (Cerro de Pasco, Yauli y Animon) y posee 495 concesiones de minas. Junto a sus subsidiarias, cubre un total de 213,438 hectáreas. Así mismo, cuenta con cinco plantas con una capacidad diaria de 16.500 toneladas.

La operación de esta mina incrementó su participación en el total de la producción de 3.7% (25.3 mil toneladas) y 19.7% (237.3 mil toneladas) en 1995 y 2005, con niveles de producción más significativa de promedio anual de 59.1 mil toneladas en 1998 – 2005; ver cuadro N° 10, con soporte de inversiones realizadas de



promedio anual de 54.5 millones de dólares en 1997-2005; ver cuadro N° 13

- **Compañía Minera Antamina**

Es la tercera mayor mina de zinc. Se ubica en la Cordillera de los Andes, en el norte del Perú, en la región Ancash a unos 270 km al noreste de Lima, a una altitud de 4.300 metros. Esta minera inicio sus operaciones en 2001 con una participación en el total de la producción de 6.5% (68.9 mil toneladas), la misma que represento en 2005 una participación de 18.2% (218.3 mil toneladas), debido a niveles más significativos de producción de promedio anual de 275.9 mil toneladas en periodo 2002 – 2005; ver cuadro N° 10. Entre otras empresas que destacan en orden de importancia de participación en el total de la producción son la empresa Quenuales con 1.8% (15.5 mil toneladas) y 15.9% (191.3 mil toneladas) en 1997 y 2005 y Cía. Minera Milpo con 6.1% (42.2 mil toneladas) y 7.4% (89.3 mil toneladas) en 1995 y 2005.

## Cuadro N° 10

### PRODUCCION DE ZINC, SEGUN EMPRESA MINERA, 1995 - 2005

( t. de contenido fino )

EMPRESAS MINERAS	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
<b>TOTAL</b>	<b>692,290</b>	<b>760,353</b>	<b>867,691</b>	<b>868,757</b>	<b>899,524</b>	<b>910,303</b>	<b>1,056,629</b>	<b>1,232,997</b>	<b>1,373,792</b>	<b>1,209,006</b>	<b>1,201,671</b>
CIA. MRA. ANTAMINA S.A. (**)	---	---	---	---	---	---	68,909	260,443	400,718	224,483	218,265
VOLCAN CIA. MRA. S.A.A.	25,306	28,462	40,923	95,003	104,417	232,215	319,317	275,935	224,382	235,254	237,288
EMPRESA MINERAL OS QUENUALES S.A. (*)	---	---	15,517	22,981	31,215	35,094	36,238	38,894	186,830	187,189	191,291
SOC.MRA. EL BROCAL S.A.	30,782	30,364	31,095	40,949	44,618	43,928	46,952	57,194	58,457	61,083	60,230
CIA.MRA MILPO S.A	42,170	50,376	60,440	57,418	68,235	71,050	76,755	91,348	95,095	95,423	89,346
EMP. ADMIN.CHUNGAR S.A.C.	17,935	15,740	17,330	6,609	7,375	18,053	26,601	43,661	56,905	53,112	55,576
CIA.MRA ATACOCHA S.A	27,796	31,418	40,488	45,341	48,444	52,323	56,366	62,888	66,109	61,794	59,174
CIA.MRA SANTA LUISA S.A	39,716	37,738	39,066	46,854	45,393	47,731	47,405	47,372	44,601	38,803	38,100
CIA.MRA.SAN IGNACIO DE MOROCOCHA S.A	67,239	69,024	72,030	71,060	64,795	40,447	35,198	23,826	32,947	37,673	28,762
MINERA COLQUISIRI S.A.	4,555	4,943	7,937	9,669	15,397	17,928	20,000	24,876	40,671	42,244	39,338
PAN AMERICAN SILVER S.A.C - MINA QUIRUVILCA	18,868	19,442	22,218	23,410	24,346	25,577	22,009	18,842	13,426	12,541	10,571
CIA.MRA. RAURA S.A.	33,368	46,512	43,355	44,519	34,610	33,480	34,973	11,596	23,444	21,461	22,337
SOC.MRA. CORONA S.A.	3,680	3,698	23,957	28,401	30,467	30,928	33,031	37,994	31,348	25,878	22,657
CIA. MRA. CASAPALCA S.A.	3,656	3,154	2,981	3,024	3,886	5,338	9,220	11,173	10,436	12,252	15,622
COMPAÑIA MINERA ARGENTUM S.A.	---	---	---	---	---	---	---	---	---	4,684	19,202
MINERA HUALLANCA S.A.	---	---	---	---	---	---	---	---	14,392	14,945	15,550
PERUBAR S.A	44,547	40,980	34,531	25,435	25,765	21,228	11,328	-	4,315	15,685	17,544
CIA DE MINAS BUENAVENTURA S.A.A.	711	1,380	5,323	5,050	8,758	11,099	9,341	7,572	7,235	8,743	7,607
COMPAÑIA MINERA SAN VALENTIN S.A.	---	---	---	---	---	---	---	---	7,312	8,251	7,809
CIA. MRA.CAUDALOSA S.A.	2,858	2,942	3,503	3,606	5,560	5,135	5,989	4,338	5,217	6,180	5,991
SOC.MRA. AUSTRIA DUVAZ S.A.	7,898	6,154	5,757	5,028	5,738	6,784	7,263	6,990	7,629	3,883	3,576
EMP.MRA. DEL CENTRO DEL PERU S.A	274,487	299,551	278,843	210,309	149,408	26,071	25,478	7,421	1,818	---	---
CIA.MRA. ARCATA S.A.	3,331	3,200	1,156	1,005	993	696	827	573	676	---	---
EMP. MRA. ISCAYCRUZ S.A.	---	---	86,076	97,919	95,310	98,857	121,507	138,102	---	---	---
OTROS / OTHERS	43,387	65,275	35,161	25,166	84,794	86,342	41,924	61,961	39,828	37,446	35,834

(\*) A partir del año 2001 se fusiono Yauliyacu e Iscaycruz y cambio de razón social Emp. Mra. Los Quenuales S.A.

(\*\*) A partir del año 2001 inicia sus operaciones.

Fuente: MINISTERIO DE ENERGIA Y MINAS

#### d) Producción de Plomo por empresas

A nivel de actividad de empresas, las principales empresas que destacan son los siguientes:

- **Empresa Minera del Centro del Perú**

La Empresa Minera del Centro del Perú – CENTROMIN PERU fue creada en enero de 1974 sobre la base del negocio metalúrgico expropiado a la Cerro de Pasco Corporation.

Las principales actividades de CENTROMIN PERU S.A. consisten en la extracción, concentración, fundición y refinación electrolítica de una amplia gama de metales no ferrosos y de generación eléctrica. Hasta el inicio de la privatización comprendía siete unidades mineras

(Andaychagua, Casapalca, Cerro de Pasco, Cobriza, Morococha, San Cirstobal/Mahr Tunel, Yauricocha); ocho concentradoras con capacidad instalada de 8.5 millones de toneladas de mineral.

La operación de esta minera disminuyó su participación en el total de la producción de 38.1% (90.5 mil toneladas) en 1995 a un 18.5% (50.3 mil toneladas) en 1999, y de 2000 a 2003 su participación es menor a 4%; ver cuadro N° 11. La disminución de participaciones en el total de la producción es por el proceso de privatizaciones producidas en el periodo 1991-1996. Es importante señalar, la Empresa Minera del Centro, a pesar de su participación descendente en el periodo 1995-1999, representa el de mayor porcentaje de participación en el total de la producción en dicho periodo, con respecto al resto de empresas productoras de plomo.

- **Volcán Compañía Minera**

Es la primera empresa productora de zinc, plata y plomo del Perú y el cuarto productor de zinc a nivel mundial. La compañía está dedicada a la exploración y extracción de estos minerales, así como al tratamiento y la comercialización de los mismos, tanto dentro como fuera del país. Opera minas en los Andes centrales, en una región considerada como una de las más ricas del mundo en este tipo de minerales.

La compañía fue fundada en 1943 bajo el nombre de Volcan Mines Company. Comenzó sus operaciones en la mina Ticlio, en el valle de Anticona, aunque poco después se expandió a la mina de Carahuacar, considerada el verdadero inicio de la minera peruana.

En 1997, como resultado del proceso de privatización llevado a cabo por el Gobierno peruano, Volcán adquirió Minera Mahr Tunel. Fruto de la fusión de ambas compañías, un año más tarde nacería Volcán Compañía Minera. A partir de entonces, comenzó un proceso de

adquisiciones (Chungar, Vinchos), que aún se mantiene, y que le ha dado a Volcán un prestigio internacional importante.

Hoy, la compañía opera principalmente en tres regiones (Cerro de Pasco, Yauli y Animon) y posee 495 concesiones de minas. Junto a sus subsidiarias, cubre un total de 213,438 hectáreas. Así mismo, cuenta con cinco plantas con una capacidad diaria de 16.500 toneladas.

La operación de esta minera incremento su participación en el total de la producción de 1.1% (2.5 mil toneladas) y 19.6% (62.5 mil toneladas) en 1995 y 2005, por niveles de producción crecientes de promedio anual de 3.1 mil toneladas en el periodo 1995-1997, 13.9 mil toneladas en el periodo 1998 – 1999 y 62.5 mil toneladas en el periodo 2000 – 2005; ver cuadro N° 11, estimulados principalmente por inversiones realizadas de promedio anual de 54.5 millones de dólares en el periodo 1997-2005; ver cuadro N° 13. Es de precisar que estas inversiones son conformantes del financiamiento de la producción de plomo y además de zinc y plata.

## Cuadro Nº 11

### PRODUCCION DE PLOMO, SEGUN EMPRESA MINERA, 1995 - 2005

(t. de contenido fino)

EMPRESAS MINERAS	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
<b>TOTAL</b>	<b>237,597</b>	<b>248,929</b>	<b>262,466</b>	<b>257,713</b>	<b>271,782</b>	<b>270,576</b>	<b>289,546</b>	<b>305,651</b>	<b>309,164</b>	<b>306,211</b>	<b>319,368</b>
VOLCAN CIA. MRA S.A.A.	2,471	2,696	4,102	13,282	14,491	51,765	76,135	69,344	54,254	60,731	62,463
SOC.MRA. EL BROCAL S.A.	12,548	16,756	15,884	15,490	14,753	18,203	18,416	21,384	23,208	28,840	28,482
EMP. ADMIN.CHUNGAR S.A.C.	5,916	4,708	3,422	1,887	1,107	2,669	4,894	14,267	22,129	21,596	23,734
EMPRESA MINERA LOS QUENUALES S.A. (*)	--	--	5,649	6,398	8,861	11,077	13,484	15,408	24,260	25,246	25,059
CIA.MRA MILPO S.A	25,843	21,631	21,312	19,031	22,749	20,427	23,071	29,260	30,003	17,384	20,857
CIA.MRA ATACUCHA S.A	16,777	17,776	18,664	23,354	29,482	26,739	29,573	35,867	39,420	38,131	40,878
CIA.DE MINAS BUENAVENTURA	4,923	5,201	6,433	7,407	9,447	9,352	7,651	6,898	6,889	8,182	8,638
CIA.MRA. RAURA S.A	5,214	8,128	8,084	9,991	10,093	10,397	9,947	5,575	12,203	10,968	16,017
CIA.MRA SANTA LUISA S.A	17,899	19,068	18,693	22,498	22,481	23,332	21,816	20,979	20,487	15,621	17,250
PAN AMERICAN SILVER S.A.C - MINA QUIRUVILCA	5,739	5,649	6,695	6,570	7,686	9,204	8,778	6,879	4,845	4,218	3,166
PERUBAR S.A	5,585	5,739	5,769	3,957	5,188	4,005	1,986	--	3,741	14,212	15,051
COMPAÑIA MINERA ARGENTUM S.A.	--	--	--	--	--	--	--	--	--	2,008	7,248
SOC.MRA. CORONA S.A.	5,264	5,433	11,820	14,477	15,698	14,779	13,610	16,794	13,647	10,493	6,883
CIA.. MRA.CAUDALOSA S.A	2,490	1,561	3,303	2,918	5,156	5,131	4,190	3,092	3,475	4,409	4,484
MRA COLQUISIRI S.A	1,741	1,643	2,705	2,608	3,245	4,230	4,784	5,441	6,572	7,210	6,637
CIA. MRA. CASAPALCA S.A.	3,574	2,830	2,643	2,457	3,306	4,661	7,263	8,684	7,111	6,363	5,707
CIA. MRA. ANTAMINA S.A. (**)	--	--	--	--	--	--	--	2,440	5,888	1,402	454
CIA.MRA.SAN IGNACIO DE MOROCOCHA S.A .	4,894	6,801	7,160	8,714	5,598	2,270	2,880	2,011	2,704	2,175	1,435
CASTROVIRREYNA CIA. MRA. S.A.	315	415	548	532	834	1,260	1,694	2,642	1,880	1,556	1,229
COMPAÑIA MINERA HUARON S.A.	7,603	7,537	10,215	3,794	--	--	7,150	14,917	15,002	11,750	7,865
EMP. MRA. ISCAYCRUZ S.A.	--	--	8,121	7,799	9,224	11,065	9,562	8,984	--	--	--
EMP.MRA. DEL CENTRO DEL PERU	90,453	92,985	87,019	72,488	50,299	10,756	10,949	2,351	516	--	--
OTROS / OTHERS	18,348	22,372	14,226	12,061	32,084	29,255	11,713	12,435	10,929	13,714	15,832

(\*) A partir del año 2001 se fusiono Yauliyacu e Iscaycruz y cambio de razón social Emp. Mra. Los Quenuales S.A.

(\*\*) A partir del año 2001 inicia sus operaciones.

Fuente : MINISTERIO DE ENERGIA Y MINAS

### • Compañía Minera Atacocha

Esta empresa fue constituida en febrero de 1936, ubicada en Cerro de Pasco, a 4,000 msnm, en la sierra central del Perú. Produce concentrados de zinc, plomo y cobre.

La operación de esta minera aumento su participación en el total de la producción de 7.1% (16.8 mil toneladas) y 12.8% (40.9 mil toneladas) en 1995 y 2005, por niveles de producción de carácter creciente continua de promedio anual de 17.7 mil toneladas en el

periodo 1995 – 1997, 27.3 mil toneladas en periodo 1998 – 2001 y 38.6 mil toneladas en el periodo 2002 y 2005; ver cuadro N° 11. Teniendo soporte las producciones crecientes por inversiones realizadas de promedio anual de 9 millones de dólares en el periodo 1997-2003 y 23.3 millones de dólares en el periodo 2004-2005; ver cuadro N° 13.

#### **e) Producción de Plata por empresas**

A nivel de actividad de empresas, las principales empresas que destacan son los siguientes:

- **Compañía de Minas Buenaventura**

Esta importante compañía minera, inicio sus operaciones en Julio de 1953 cuando entro en operación la unidad minera Julcani. Desde sus inicios, Buenaventura se ha concentrado en la exploración y explotación, tanto en sus propias operaciones como a través de proyectos desarrollados en asociación con terceros. Buenaventura tiene también una participación importante en el accionariado de Minera Yanacocha S.R.L., la mayor productora de oro en Latinoamérica.

Buenaventura esta registrado en la Bolsa de Valores de Lima desde 1971 y en la Bolsa de Valores de Nueva York desde 1996.

La operación de esta minera incremento su participación en el total de la producción, de 10.2% (6,322 mil onzas) y 11.3% (11,600 mil onzas) en 1995 y 2005, con niveles de producción de promedio anual de 9,546.1 mil onzas; ver cuadro N° 12, con soporte de inversiones de niveles importantes realizadas, de promedio anual de 22.9 millones de dólares en periodo 1995-1999 y 26.2 millones de dólares en el periodo 2002-2005; ver cuadro N° 13

- **Volcán Compañía Minera**

Es la primera empresa productora de zinc, plata y plomo de Perú y el cuarto productor de zinc a nivel mundial. La compañía está dedicada

a la exploración y extracción de estos minerales, así como al tratamiento y la comercialización de los mismos, tanto dentro como fuera del país. Opera minas en los Andes centrales, en una región considerada como una de las más ricas del mundo en este tipo de minerales.

La compañía fue fundada en 1943 bajo el nombre de Volcan Mines Company. Comenzó sus operaciones en la mina Ticlio, en el valle de Anticona, aunque poco después se expandió a la mina de Carahuacar, considerada el verdadero inicio de la minera peruana.

En 1997, como resultado del proceso de privatización llevado a cabo por el Gobierno peruano, Volcán adquirió Minera Mahr Tunel. Fruto de la fusión de ambas compañías, un año más tarde nacería Volcán Compañía Minera. A partir de entonces, comenzó un proceso de adquisiciones (Chungar, Vinchos), que aún se mantiene, y que le ha dado a Volcán un prestigio internacional importante.

Hoy, la compañía opera principalmente en tres regiones (Cerro de Pasco, Yauli y Animon) y posee 495 concesiones de minas. Junto a sus subsidiarias, cubre un total de 213,438 hectáreas. Así mismo, cuenta con cinco plantas con una capacidad diaria de 16.500 toneladas.

La operación de esta minera aumento su participación en el total de la producción de 1.5% (946 mil onzas) y 10.8% (11,138 mil onzas) en 1995 y 2005, con niveles de producción de promedio anual de 943.7 mil onzas en periodo 1995-1997, 5,649.5 mil onzas en el periodo 1998-1999 y 10,521 mil onzas en periodo 2000-2005; ver cuadro N° 12, estimulados principalmente con inversiones realizadas de promedio anual de 54.5 millones de dólares en el periodo 1997-2005; ver cuadro N° 13.

- **Empresa Minera del Centro del Perú**

La Empresa Minera del Centro del Perú S.A. – CENTROMIN PERU S.A. fue creada en enero de 1974 sobre la base del negocio metalúrgico expropiado a la Cerro de Pasco Corporation.

Las principales actividades de CENTROMIN PERU S.A. consisten en la extracción, concentración, fundición y refinación electrolítica de una amplia gama de metales no ferrosos y de generación eléctrica. Hasta el inicio de la privatización comprendía siete unidades mineras (Andaychagua, Casapalca, Cerro de Pasco, Cobriza, Morococha, San Cristobal/Mahr Tunel, Yauricocha); ocho concentradoras con capacidad instalada de 8.5 millones de toneladas de mineral.

La operación de esta minera disminuyó su participación en el total de la producción de manera continua de promedio 23.5% (14,747 mil onzas) en 1995-1996, a un 18.7% (12,550 mil onzas) en 1997, en 11.2% (7,301 mil onzas) en 1998 y desde 1999-2003 su participación es inferior a 7%. Esta participación descendente en el total de la producción es por el proceso de privatizaciones producidas en el periodo 1991-1996

Es importante señalar, la Empresa Minera del Centro, a pesar de su participación descendente que muestra en el periodo 1995-1997, representa el de mayor porcentaje de participación en el total de la producción en dicho periodo, con respecto al resto de empresas productoras de plata; ver cuadro N° 12



## Cuadro Nº 12

### PRODUCCION DE PLATA, SEGUN EMPRESA MINERA 1995 -

( Miles de Onzas finas )

EMPRESAS MINERAS	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
<b>TOTAL</b>	<b>62.013</b>	<b>63.549</b>	<b>67.205</b>	<b>65.091</b>	<b>71.741</b>	<b>78.374</b>	<b>82.663</b>	<b>92.261</b>	<b>93.998</b>	<b>98.375</b>	<b>103.064</b>
VOLCAN CIA.MINERA S.A.A.	946	629	1,256	4,782	6,517	9,938	10,748	10,495	9,519	11,288	11,138
CIA. MRA. ARES S.A.C.	--	--	--	775	1,696	1,889	2,270	2,518	3,004	10,681	10,503
CIA.DE MINAS BUENAVENTURA S.A.A.	6322	6717	9,515	10,297	9,948	9,089	10,715	9,719	10,166	10,919	11,600
CIA. MRA. ANTAMINA S.A. (**)	--	--	--	--	--	--	3,852	8,679	10,194	9,213	10,727
SOC.MRA.EL BROCAL S.A	1646	2463	2,383	2,026	1,503	2,960	3,533	2,399	2,920	3,397	4,396
PAN AMERICAN SILVER S.A.C - MINA QUIRUVILCA	2761	2885	3,178	3,112	3,301	4,129	3,960	3,050	3,030	3,073	2,549
EMPRESA MINERA LOS QUENUALES S.A.	--	--	2,172	3,164	3,625	4,324	4,957	5,247	5,890	6,123	5,492
SOUTHERN PERU COPPER CORPORATION			--	--	--	--	--	--	4,311	4,824	4,492
EMP. ADM. CHUNGAR S.A.C.	372	351	334	106	345	323	120	1,206	1,738	1,676	2,247
COMPANIA MINERA ARGENTUM S.A.			--	--	--	--	--	--	--	962	3,287
CIA.MRA. MILPO S.A	3126	3036	3,128	2,570	2,799	3,123	3,531	4,284	4,272	2,639	3,007
CIA.MRA.ATACOCOA S.A	1836	1825	2,184	2,714	3,164	3,364	4,094	5,114	4,729	5,283	5,164
MINERA YANACOCOA S.R.L.	181	184	165	446	829	1,540	1,483	1,851	2,990	3,250	4,166
CIA.MRA. CASAPALCA S.A	1143	1264	1,445	1,578	1,881	3,263	3,131	4,163	2,926	2,709	2,406
CIA.MRA. RAURA S.A.	1328	1961	1,858	1,901	1,965	1,752	1,741	798	1,685	1,610	2,018
ARUNTANI S.A.C.	--	--	--	--	--	--	--	13	33	216	460
MRA. BARRICK MISQUICHILCA S.A.	--	--	--	61	2,298	2,165	2,404	2,180	1,671	1,571	1,841
PERUBAR S.A	187	223	227	158	540	479	269	--	184	891	1,376
CONSORCIO DE INGENIEROS EJECUTORES MINEROS S.A.			--	--	--	--	--	--	--	896	1,083
CASTROVIRREYNA CIA. MRA. S.A	605	709	769	543	716	933	959	983	958	1,008	1,317
SOC. MRA. CORONA S.A	4412	4427	4,636	5,393	5,128	5,579	5,070	5,714	4,970	2,773	864
MRA. COLQUISIRI S.A.	505	490	791	796	1,034	1,385	1,377	1,524	1,567	1,501	1,803
CIA.MRA.SANTA LUISA S.A.	1906	1628	1,635	1,764	1,834	1,702	1,458	1,440	1,504	1,285	1,466
XSTRATA TINTAYA S.A.	1046	771	828	919	917	1,096	1,003	14	226	1,017	858
SOC.MRA.AUSTRIA DUVAZ S.A	1012	1100	697	569	762	843	772	915	979	652	801
MINERA HUALLANCA S.A.			--	--	--	--	--	--	499	545	541
EL MISTI GOLD S.A.C.	--	--	--	--	--	--	--	--	--	44	92
COMPANIA MINERA SAN SIMON S.A.	--	--	--	--	--	--	--	--	1	10	21
CHANCADORA CENTAURO S.A.C.	--	--	--	--	--	--	--	1	10	16	13
CIA.MRA.HUARON S.A	2054	2028	3,088	1,091	--	--	2,245	4,763	4,997	4,681	3,691
CIA. MRA. ARCATA S.A	5601	5799	6,044	5,973	6,176	5,147	4,440	2,860	4,801	--	--
CIA.MRA.DE CAYLLOMA S.A	1040	1375	1,306	1,056	1,208	1,856	2,255	2,858	--	--	--
EMP.MRA. DEL CENTRO DEL PERU S.A	14733	14761	12,550	7,301	4,835	1,677	1,811	775	262	--	--
OTROS / OTHERS	9251	8923	7,015	5,998	8,721	9,819	4,467	8,696	3,962	3,622	3,648

(\*) A partir del año 2001 se fusiono Yauliyacu e Iscaycruz y cambio de razon social Emp. Mra. Los Quenales S.A.

(\*\*) A partir del año 2001 inicia sus operaciones.

XSTRATA TINTAYA S.A. : en la memoria 2004 del MINEM en los años 1995-1996 esta empresa se denominaba BHP BILLITON TINTAYA S.A.

MINISTERIO DE ENERGIA Y MINAS

### 3.3 Inversiones en el sector minería

En el periodo 1995 – 2005 la inversión acumulada en la actividad minera fue de 10,240.9 millones de dólares, los que están constituidos por 32 empresas mineras de inversión nacional y extranjera, en que esta ultima representa el 85% del total de la inversión y en la que destacan inversiones

de tres grandes empresas mineras (Antamina, Yanacocha y Southern Copper Corporation) que representan 57.6% del total de la inversión realizada.

El comportamiento de la inversión minera ha sido creciente de 480.8 millones y de 1,189.8 millones de dólares en 1995 y en 2005, con niveles de crecimiento acumulativo anual de 147.5% y con crecimiento de promedio anual de 13.4%. Este crecimiento de inversión se debió a importantes inversiones realizadas por la Compañía Minera Antamina, productora de cobre, plata y zinc, que representa en el total de inversión el 22.3%, con niveles de inversión significativa en el periodo 1999 – 2001 de promedio anual de 626.7 millones de dólares. Por la Southern Perú Copper Corporation productora de cobre que representa en el total de inversión el 18.3%, con importantes inversiones en el periodo 1995 – 2001 de promedio anual de 188.4 millones de dólares y de la Minera Yanacocha, productora de oro, que representa en el total de inversión el 17%, con inversión significativa en el periodo 1999 – 2005 de promedio anual de 121.9 millones de dólares.

La actividad minera es de naturaleza compleja por comprender etapas de exploración (etapa de estudio y ubicación del mineral), explotación y producción, por la que requieren inversiones cuantiosas en cada una de las etapas, situación que las inversiones mineras, principalmente se realizan con el concurso de capital extranjero, previa suscripción de un contrato con el Estado-Nación en el marco de la Ley de Inversión Extranjera, y en ese contexto están las inversiones realizadas por las grandes mineras de Southern Copper Corporation, Antamina y Yanacocha, cuyos capitales son procedentes de los Estados Unidos, Suiza, Canadá y en menor nivel de Australia, Méjico, China, etc.

## CUADRO Nº 13

### INVERSION REALIZADA POR EMPRESAS MINERAS 1995 - 2005

Millones de dolares

Empresas y Unidades Mineras	Metales	1995	1996	1997	1998	1999
Compañía Minera Antamina S.A.	Polimetálica	0.0	30.0	44.0	160.0	525.0
Minera Yanacocha S.R.L.	Oro	6.7	50.0	113.7	82.5	126.3
Southern Peru Copper Corporation Sucursal del Perú	Cobre	203.7	129.7	184.0	258.7	250.3
BHP Billiton Tintaya S.A.	Cobre	44.0	98.0	10.0	22.0	14.0
Volcan Compañía Minera S.A.A.	Polimetálica	0.0	0.0	137.5	15.1	61.2
Refinería de Cajamarquilla S.A.	Zinc	5.9	26.9	33.0	55.0	21.8
Minera Barrick Misquichilca S.A. - Pierina	Oro	0.0	29.0	103.0	248.0	32.0
Empresa Minera Yauliyacu S.A.	Polimetálica	0.0	0.0	20.0	20.0	30.2
Sociedad Minera Cerro Verde S.A.	Cobre	58.7	14.9	78.2	30.0	18.0
Sociedad Minera Corona S.A.	Polimetálica	8.0	10.0	1.3	3.5	3.1
Compañía Minera Milpo S.A.	Polimetálica	0.0	33.9	23.2	20.3	5.0
Doe Run Perú S.R.L.	Polimetálica	0.0	0.0	123.1	10.9	23.3
Compañía Minera Atacocha S.A.	Polimetálica	0.0	0.0	6.1	7.3	7.8
Shougang Hierro Perú S.A.A.	Hierro	10.0	10.0	29.8	37.3	2.3
Empresa Minera Iscaycruz S.A.	Polimetálica	15.0	0.7	9.1	4.5	9.4
Minsur S.A.	Estaño	30.0	1.4	26.5	29.3	19.8
Sociedad Minera El Brocal S.A.	Polimetálica	0.0	0.0	2.3	1.9	5.2
Compañía de Minas Buenaventura S.A.A.	Plata	18.0	18.0	23.1	28.0	27.4
Compañía Minera Huarón S.A.	Polimetálica	0.0	0.0	2.9	1.0	0.1
Compañía Minera Santa Luisa S.A.	Polimetálica	0.0	0.0	6.0	1.7	1.6
Compañía Minera Raura S.A.	Polimetálica	0.0	0.0	5.3	3.0	1.7
Compañía Minera San Ignacio de Morococha S.A.	Polimetálica	0.0	2.1	3.8	6.6	4.4
Perubar S.A. - Rosaura	Polimetálica	0.0	0.0	1.4	0.8	0.8
Compañía Minera Condestable S.A.A.	Cobre	3.9	0.0	2.5	1.5	3.5
Pan American Silver S.A.C. Mina Quiruvilca	Plata	0.0	0.0	6.4	8.1	2.4
Compañía Minera Aurífera Santa Rosa S.A.	Oro	0.0	0.0	s/d	9.0	0.6
Castrovirreyna Compañía Minera S.A.	Polimetálica	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1
Compañía Minera Arcata S.A.	Plata	0.0	0.0	0.9	2.4	3.0
Solitario Resources y otros - Bongará	Exploración	0.0	0.0	s/d	2.5	7.5
Minera Andina de Exploraciones S.A.A.	Exploración	0.0	0.0	s/d	0.6	0.2
Empresa minera Los Quenuales S.A.	Polimetálica	0.0	0.0	s/d	s/d	s/d
Otros		76.9	67.3	105.2	69.4	28
<b>TOTAL</b>		<b>480.80</b>	<b>521.90</b>	<b>1,102.40</b>	<b>1,140.40</b>	<b>1,236.00</b>

Fuente: Memorias del BCRP

## CUADRO Nº 13

### INVERSION REALIZADA POR EMPRESAS MINERAS 1995 - 2005

Millones de dolares

Empresas y Unidades Mineras	Metales	2000	2001	2002	2003	2004	2005	Totales
Compañía Minera Antamina S.A.	Polimetálica	825.00	530.00	49.70	39.00	29.50	52.00	2,284.20
Minera Yanacocha S.R.L.	Oro	276.90	276.90	146.20	194.20	231.90	238.00	1,743.30
Southern Peru Copper Corporation Sucursal del Perú	Cobre	131.70	161.00	77.00	50.00	172.00	253.00	1,871.10
BHP Billiton Tintaya S.A.	Cobre	21.90	98.00	s/d	s/d	s/d	s/d	307.90
Volcan Compañía Minera S.A.A.	Polimetálica	53.60	54.80	29.70	32.10	56.70	49.80	490.50
Refinería de Cajamarquilla S.A.	Zinc	10.80	40.00	6.40	2.70	s/d	s/d	202.50
Minera Barrick Misquichilca S.A. – Pierina	Oro	49.00	27.00	5.00	17.00	190.00	172.00	872.00
Empresa Minera Yauliyacu S.A.	Polimetálica	20.00	20.00	s/d	s/d	s/d	s/d	110.20
Sociedad Minera Cerro Verde S.A.	Cobre	15.00	14.20	7.30	5.10	16.80	237.00	495.20
Sociedad Minera Corona S.A.	Polimetálica	6.10	12.80	7.70	1.50	3.70	0.60	58.30
Compañía Minera Milpo S.A.	Polimetálica	6.70	12.60	13.50	14.10	s/d	s/d	129.30
Doe Run Perú S.R.L.	Polimetálica	26.20	12.00	s/d	s/d	s/d	s/d	195.50
Compañía Minera Atacocha S.A.	Polimetálica	13.30	10.30	7.40	10.50	19.30	27.30	109.30
Shougang Hierro Perú S.A.A.	Hierro	5.90	9.60	2.80	18.50	16.10	40.00	182.30
Empresa Minera Iscaycruz S.A.	Polimetálica	11.60	9.40	s/d	s/d	s/d	s/d	59.70
Minsur S.A.	Estaño	12.10	8.70	10.50	10.70	14.10	8.00	171.10
Sociedad Minera El Brocal S.A.	Polimetálica	7.70	5.80	1.50	1.00	3.70	7.00	36.10
Compañía de Minas Buenaventura S.A.A.	Plata	4.40	5.70	17.70	21.80	20.10	45.00	229.20
Compañía Minera Huarón S.A.	Polimetálica	10.00	5.40	s/d	s/d	s/d	s/d	19.40
Compañía Minera Santa Luisa S.A.	Polimetálica	2.30	1.70	0.80	1.70	1.50	7.60	24.90
Compañía Minera Raura S.A.	Polimetálica	2.20	1.50	s/d	s/d	s/d	s/d	13.70
Compañía Minera San Ignacio de Morococha S.A.	Polimetálica	4.60	1.10	s/d	s/d	s/d	s/d	22.60
Perubar S.A. - Rosaura	Polimetálica	0.40	0.90	6.00	12.70	s/d	s/d	23.00
Compañía Minera Condestable S.A.A.	Cobre	1.60	0.90	0.70	4.30	5.70	3.60	28.20
Pan American Silver S.A.C. Mina Quiruvilca	Plata	0.80	0.60	s/d	s/d	s/d	s/d	18.30
Compañía Minera Aurífera Santa Rosa S.A.	Oro	1.80	0.60	s/d	s/d	s/d	s/d	12.00
Castrovirreyna Compañía Minera S.A.	Polimetálica	0.10	0.30	s/d	s/d	s/d	s/d	0.50
Compañía Minera Arcata S.A.	Plata	0.60	0.10	s/d	s/d	s/d	s/d	7.00
Solitario Resources y otros - Bongará	Exploración	17.50	0.00	s/d	s/d	s/d	s/d	27.50
Minera Andina de Exploraciones S.A.A.	Exploración	0.00	0.00	s/d	s/d	s/d	s/d	0.80
Empresa minera Los Quenuales S.A.	Polimetálica	s/d	s/d	9.40	20.00	22.70	37.30	89.40
Otros		4.00	3.00	20.90	5.00	15.00	11.60	406.30
<b>TOTAL</b>		<b>1,543.80</b>	<b>1,324.90</b>	<b>420.20</b>	<b>461.90</b>	<b>818.80</b>	<b>1,189.80</b>	<b>10,240.90</b>

Fuente: Memorias del BCRP

### 3.4 Exportación minera y cotización

La minería es uno de los sectores que más contribuyen con las exportaciones del país, debido a su orientación hacia el mercado internacional, constituyendo fuente importante de generación de divisas para la actividad económica nacional. Sin embargo, estos ingresos no son de carácter permanente, por estar sujetos a variaciones de la volatilidad de cotización de precios en el mercado internacional y a productos sustitutos generados por la tecnología; excepto en los últimos cuatro años del periodo

de estudio que vienen siendo favorecidos por alza de precios creciente en el mercado internacional.

Las exportaciones mineras se elevaron a un ritmo de 24.9% de promedio anual, durante el periodo 1995-2005, pasando de 2,615.7 a 9,789.9 millones de dólares. El aumento del valor exportado principalmente es debido al incremento de precios y volumen de los minerales en el periodo 2002 – 2005, excepto del zinc, como reflejo de mayor dinamismo de su actividad económica de los principales países consumidores, China y de Estados Unidos, mientras que en el periodo 1996-2001 los precios eran variables con tendencia decrecientes, lo que generó menores niveles de divisas disponibles para la actividad económica del país.

Es de precisar, a partir de 1990 se dictaron medidas de estabilización en la economía peruana, junto con cambios legislativos cuyo objeto fue incrementar la inversión minera. Los resultados se aprecian especialmente a partir de 1994, con el aumento de las exportaciones mineras y las exportaciones totales. Las exportaciones mineras se incrementaron en 38.8% de promedio anual en el periodo 1993-1995, pasando de 1,472.5 a 2,615.7 millones de dólares.

El cuadro de inversión N° 13 muestra que entre los años 2000 y 2005 las exportaciones mineras se triplicaron. Esto indica el dinamismo del sector, debido principalmente al fortalecimiento de la demanda internacional de minerales, impulsado en gran medida por las altas tasas de crecimiento de la economía china.

En relación a los principales productos mineros que constituyen fuentes principales de generación de divisas para el país, el cobre participa en el total de la producción con 45.8% (1,198.3 millones de dólares) y con 35.5% (3,471.8 millones de dólares) en 1995 y 2005. Esta menor participación es por alza más significativa del precio de oro con respecto del cobre. El oro incremento su participación de 17.7% (462.9 millones de dólares) y 31.6% (3,095.4 millones de dólares) en 1995 y 2005.

El volumen de productos mineros en general, son exportados casi en su totalidad al mercado internacional. El caso del cobre cuyo volumen de producción que asciende a 409.7 mil toneladas métricas en 1995, son exportados 417.5 mil toneladas métricas y en 2005 de 1009.9 mil toneladas métricas son exportados 984.2 mil toneladas métricas. El oro de volumen de producción de 1.856 mil onzas troy finas en 1995 son exportados 1,196 miles onzas troy finas y en 2005 de producción de 6,687 miles de onzas troy finas son exportados 6,627.8 miles onzas troy finas. En el resto de productos mineros también, se presentan similar comportamiento. Esta situación del país, de ser fuente proveedora de materias primas (mineras) de países industrializados, muestra que no son aprovechados como insumos en el desarrollo de la industria peruana, con lo que la dependencia externa de productos manufacturados se profundiza aun más. Considerar como base del crecimiento económico la profundización del modelo primario exportador en el auge extraordinario de la nueva corriente de la globalización, no garantiza el desarrollo sostenible de la economía, por lo que es vital que se implemente las bases del desarrollo económico, con el empleo de una parte de recursos mineros que se destinan al exterior, utilizando en la fabricación de productos con valor agregado de mayor rentabilidad.

#### **Cuadro N° 14**

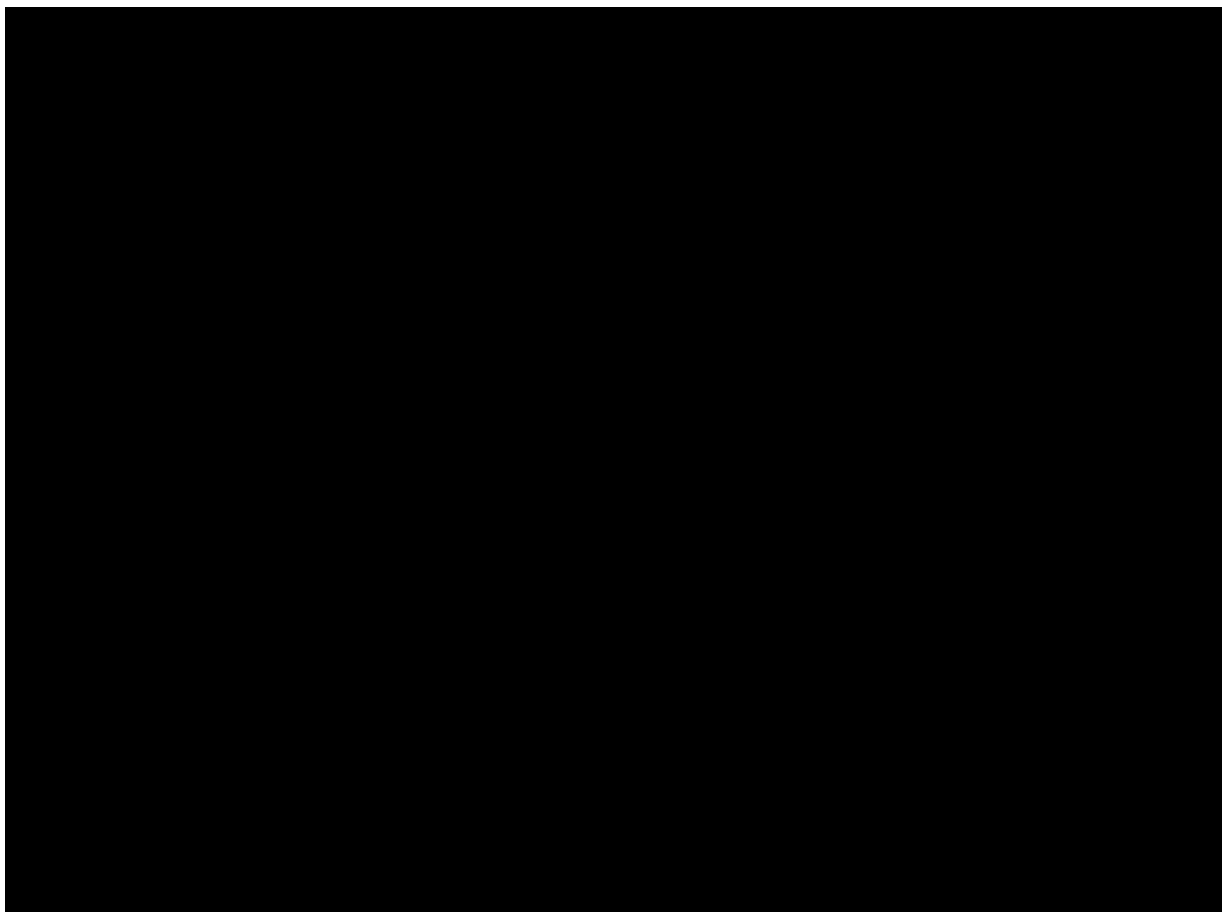
##### **EXPORTACIONES POR GRUPO DE PRODUCTOS**

(en millones de dolares)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
<b>Productos tradicionales</b>	<b>3,989.7</b>	<b>4,213.3</b>	<b>4,704.5</b>	<b>3,711.9</b>	<b>4,141.8</b>	<b>4,804.4</b>	<b>4,730.3</b>	<b>5,368.6</b>	<b>6,356.3</b>	<b>9,198.6</b>	<b>12,949.6</b>
Pesqueros	786.9	908.8	1,125.9	409.9	600.9	954.7	926.2	892.3	821.3	1,103.7	1,303.0
Agrícolas	345.9	297.1	471.7	322.7	282.1	248.9	207.5	216.2	224.1	325.1	331.1
Mineros	2,615.7	2,654.4	2,730.5	2,746.7	3,008.0	3,220.1	3,205.3	3,808.9	4,689.9	7,123.8	9,789.9
Petróleo y derivados	241.2	353.0	376.4	232.5	250.8	380.7	391.3	451.1	621.0	646.0	1,525.6
<b>TOTAL EXPORTACIONES</b>	<b>5,589.1</b>	<b>5,898.0</b>	<b>6,831.7</b>	<b>5,756.8</b>	<b>6,118.8</b>	<b>6,954.9</b>	<b>7,025.7</b>	<b>7,713.9</b>	<b>9,090.7</b>	<b>12,809.2</b>	<b>17,367.7</b>

Fuente: Banco Central de Reserva del Perú

**Cuadro Nº 15**



La extracción de recursos mineros en niveles cada vez crecientes deterioran la existencia de reservas de estos productos, ya que no son renovables, a pesar que en los últimos tres años del periodo de estudio por el alza de precios de dichos productos se incrementaron las inversiones mineras, esta situación alarga el periodo de duración de dicha existencia minera, sin que esto evite su extinción.

## Cuadro Nº 16

### RESERVAS MINERA

#### RESERVAS PROBADAS Y PROBABLES

Metal	Unidad	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005 1/
Cobre	miles de TMF	30,160	42,305	56,587	56,007	57,122	58,702	59,792	57,878	38,087	44,031
Oro	miles de onzas finas	44,214	78,719	66,531	112,813	113,194	120,311	101,254	96,460	59,916	62,562
Zinc	miles de TMF	10,811	15,534	15,511	14,442	16,344	18,154	18,071	18,151	15,422	18,309
Plata	miles de onzas finas	986,277	880,987	1,787,699	1,154,243	1,302,353	1,594,751	1,367,850	1,406,584	1,802,185	1,305,763
Plomo	miles de TMF	4,639	3,808	3,630	3,472	3,551	4,915	5,429	5,195	3,936	4,945
Hierro	miles de TLF	757,144	780,098	1,058,969	861,669	850,332	827,326	854,801	846,923	914,176	967,072
Estaño	miles de TMF	622	669	691	712	712	743	736	686	636	604

### 3.5 Legislación minera y la promoción de inversiones

El desarrollo de la minería, al ser una actividad muy intensiva en capital y requerir altos montos de inversión, depende en buena medida del marco legal al cual está sujeta.

El Estado busca en su legislación el desarrollo del sector minero pero a la vez se preocupa porque este sea responsable laboral, social y ambientalmente, para que el crecimiento sea sostenido (es decir, de largo plazo con desarrollo de capital físico, humano, social e intangible) y sustentable (es decir, con cuidado del medio ambiente de manera que el crecimiento de corto y largo plazo no implique afectar el bienestar de las generaciones actuales y futuras). (pág. 126-*"Panorama de la Minería en el Perú"*).

A inicios de los 90 se dictaron una serie de medidas conducentes a promocionar la liberalización de mercados y promover la actividad privada

En 1991, se aprueba el Decreto Legislativo de Promoción de Inversiones en el Sector Minero (D.L. 708) que declara de interés general la promoción de inversiones en el sector y se otorgan entre otros beneficios: la estabilidad tributaria, cambiaria y administrativa; la deducción tributaria de las inversiones en infraestructura pública, la libertad de remesar utilidades y la libre disponibilidad de moneda extranjera; la libre comercialización interna y externa; y la no-discriminación con respecto a otros sectores de la economía. Debido a los grandes cambios que introdujo este decreto



legislativo en la Ley General de Minería de 1981, en 1992 se promulga el Texto Único Ordenado de la Ley General de Minería (TUO).

Paralelamente a los cambios que se dieron en la legislación minera, se dieron cambios en la normatividad general para modernizar las actividades productivas, así como facilitar y atraer la inversión privada dentro del país.

En enero de 1991, se promulga el Decreto legislativo 662 que promueve garantiza la inversión extranjera en todos los sectores económicos. Este D.L. establece la no discriminación entre los inversionistas nacionales y extranjeros y decreta que no hay limitaciones al derecho de propiedad de los inversionistas extranjeros, excepto los que establezca la Constitución. Asimismo, establece estabilidad tributaria, en el régimen para contratar mano de obra y regímenes especiales de admisión temporal, zonas francas, etc. Hacia finales de 1991, se promulgó la Ley Marco para el Crecimiento de la Inversión Privada (D.L. 757) que garantiza la libre iniciativa y las inversiones privadas. El D.L. 757 establece que los precios deben ser fijados por acción de la oferta y la demanda, excepto las tarifas de servicios públicos y anula todas las reservas de explotación del Estado, salvo las reservas naturales. Este decreto eliminó el esquema de que una institución única sea la que reglamente las normas ambientales y dejó la regulación de y fiscalización de los estudios de impacto ambiental a los ministerios.

En 1996, se promulga el Decreto Legislativo No. 818 que da incentivos para la inversión en recursos naturales a través de megaproyectos. Este D.L. establece la inafectación al Impuesto Mínimo a la Renta hasta un año después de iniciada la explotación comercial; la recuperación anticipada del Impuesto General a las Ventas en bienes de capital, bienes intermedios nuevos, servicios y contratos de construcción; y el fraccionamiento arancelario de bienes de capital, maquinaria y equipos nuevos, bienes intermedios nuevos y de bienes usados que hayan sido internados bajo el Régimen de Internamiento Temporal.

En 1997 se decreta la distribución del Canon Minero (D. S. 041 97).

## **La Minería y su aporte al Crecimiento Económico**

### **Capítulo IV**

La minería contribuye de diversas e importantes maneras al bienestar nacional. Esto, representado por su participación en el producto, el empleo, las exportaciones, impuestos, entre otras. Asimismo, las empresas mineras aportan regalías y con frecuencia proveen servicios básicos (salud, educación, energía eléctrica, agua potable, comunicaciones, etc.), no solo a sus trabajadores sino también a la población de las zonas en que operan. Estos servicios, junto con los ingresos de los trabajadores de la mina y de los proveedores locales de bienes y servicios usualmente elevan significativamente el nivel de vida de la población.

La situación coyuntural de los aumentos de precios de los metales que favorece a países mineros como al Perú, no solo llevan a que las empresas mineras tengan mayores ingresos sino que hacen más atractivo el explorar nuevas reservas y además permiten ampliar los recursos que son explotables. Con precios más elevados se vuelven económicamente viables recursos minerales que antes no lo eran y hacen que las empresas empiezan a explotarlos. Por ello, el alza de precios incentiva tanto el aumento en la exploración como en la producción.

El principal riesgo para el desarrollo de las inversiones mineras son los conflictos sociales, los cuales se presentan casi en todas las regiones del país donde están ubicados los centros mineros. La mayoría surgen alrededor de la disponibilidad y uso del agua, el temor a la contaminación ambiental y la determinación del valor de la tierra, cuando para la construcción de las minas se necesita trasladar a la población de la zona. Parte del problema radica en la legislación sobre participación ciudadana y en deficientes mecanismo de comunicación entre el estado, empresas y comunidades.

En el contexto de crecimiento de la inversión minera y de participación de la inversión extranjera bajo contrato con el estado, ha surgido la discusión sobre el marco tributario de la minería. Revisar la carga tributaria de la minería es una tendencia que se observa en los principales países productores mineros desde

hace algún tiempo. En ese escenario, para realizar cualquier cambio se requiere un análisis técnico objetivo que permita proponer un nuevo esquema tributario minero que mantenga la competitividad de la minería peruana, que sea estable en el tiempo y que en la medida de lo posible permita canalizar los recursos recaudados hacia la población de manera eficiente.

#### **4.1 Cambios y tendencias en la industria minera mundial**

Los productos mineros que son producidos principalmente por los países subdesarrollados constituyen fuente proveedora para la industria de los países desarrollados, por lo que se generan competidores para inversiones mineras. En cuanto a los principales competidores del Perú por inversiones mineras, Canadá, Australia y Chile, la carga sobre la renta en el Perú es superior a la carga en Chile para todos los niveles de rentabilidad considerados. En la comparación con Australia y Canadá, la carga tributaria sobre la renta en Perú es significativamente mayor para los niveles bajos de rentabilidad, mientras que para niveles elevados de rentabilidad la carga en el Perú, puede ser ligeramente menor o significativamente mayor dependiendo del domicilio fiscal de las empresas mineras. Los países que en general tienen cargas mayores que el Perú, son Sudafrica, Rusia, China y Argentina, países con serios problemas de competitividad minera (bajo atractivo para la inversión minera)<sup>13</sup>.

Considerando los aspectos señalados, la carga tributaria representa un factor clave de competitividad para atraer a los inversionistas internacionales al sector y que al evaluar los costos y beneficios del régimen tributario se deben considerar los efectos del mismo sobre la competitividad internacional de la minería peruana.

---

<sup>13</sup> Fuente: La tributación minera en el Perú: Contribución, carga tributaria y fundamentos conceptuales. Pag.60 Autor: Instituto Peruano de Economía. Editado por Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía. Año 2011 / Lima

## 4.2 Beneficios económicos

En el marco de beneficios económicos, es de notable importancia el sector minero, con participación en, Producto Bruto Interno, Exportaciones, Inversiones, Reservas Internacionales, Tributos, Empleo, los que se muestran en el numeral 2.2 importancia de la minería en capítulo II. Su importancia económica radica al mismo tiempo por tener el Perú ventaja de ser un país polimetálico, siendo sus principales productos, cobre, zinc, plata, plomo, oro, hierro y estaño, constituyendo uno de los países mineros del mundo, los que hacen que la minería en el Perú es relevante en la Balanza de Pagos y en especial en la Balanza Comercial de su Cuenta Corriente, porque las exportaciones mineras representan a 2005 el 56.4% de las exportaciones totales, en el periodo 1995-2005 (periodo de estudio) represento un promedio de 48.6% de las exportaciones totales, esto quiere decir que las exportaciones totales el 2005 represento el 40% del PBI y las exportaciones mineras fue del 22.6% del PBI; esto es la situación de la minería en donde adquiere su verdadera importancia también las inversiones extranjeras que conforman la cuenta capital de balanza de pagos debido que en la extracción de productos mineros, ante los factores limitativos de los recursos financieros y tecnológicos a disposición del país se han realizado con participación importante de capitales extranjeros vía la inversión extranjera, los que en su ejecución de inversiones representan en el periodo de estudio (1995-2005), 10,240.9 millones de dólares, en las que representan 57.6% tres empresas mineras:

- La empresa minera Antamina, productora de cobre con 22.3% (2,284.2 millones de dólares), con inversiones importantes realizadas en el periodo 1999-2001 de 1,880 millones de dólares con un promedio anual de 626.7 millones de dólares.
- Southern Cooper Corporation, principal productora de cobre, con minas Toquepala y Cuajone, con 18.3% (1,871.1 millones de dólares), con promedio anual de inversión de 170.1 millones de dólares en el periodo 1995-2005

- Empresa Minera Yanacocha, productora de oro con 17% (1,743.3 millones de dólares), con inversiones importantes realizadas en el periodo 1999-2005 de 1,490.4 millones de dólares, con un promedio anual de 212.9 millones de dólares

Las exportaciones mineras en la cuenta corriente de la balanza de pagos del Perú es muy importante, porque es el sector principal generador de divisas para la economía del país y sus precios que son fijados por el mercado mundial, son vulnerables (alza y baja de precios), situación que en algunos periodos, principalmente por sus precios favorables fortalecen la cuenta corriente de la balanza de pagos y en periodos adversos generan déficit económico, lo que refleja el desequilibrio en la balanza de pagos.

En cuanto en la cuenta de capital de Balanza de Pagos, las inversiones extranjeras importantes que se realizan en la extracción de productos mineros, producen comportamiento favorable de la cuenta capital y al compensar situaciones de déficit que se presentan en la cuenta corriente, propician equilibrio de la balanza de pagos y esta posición de este indicador, es de particular importancia para la economía, por permitir conocer su situación de un país en el contexto internacional, más aún ante el actual corriente de globalización de la economía mundial que dinamiza las relaciones económicas internacionales, por ser la Balanza de Pagos un instrumento fundamental para formular políticas económicas del crecimiento económico

#### **4.2.4 Aporte al Fisco**

La minería también ocupa el primer lugar si analizamos el Impuesto a la Renta de tercera categoría, que grava las utilidades de las empresas y representa aproximadamente la mitad de lo captado por el tributo.

¿Cuál es el camino que recorren las utilidades de las compañías mineras antes de ingresar a las arcas de los gobiernos regionales y locales? ¿Por qué estaciones deben pasar para convertirse en obras en las localidades productoras?

Como se sabe, en zonas de explotación minera, los ciudadanos y las comunidades aledañas conviven con la mina y observan que ésta extrae recursos naturales para luego comercializarlos y obtener utilidades, fin último de cualquier empresa privada. Cada vez que una empresa registra utilidades debe declarar y pagar Impuesto a la Renta a la Superintendencia Nacional de Administración Tributaria (Sunat).

Sobre la base de lo recaudado por Sunat, el Ministerio de Economía (MEF) calcula los montos de canon minero (el 50% del Impuesto a la Renta de tercera categoría pagado por las empresas mineras). Luego los reporta al Consejo Nacional de Descentralización (CND) para que éste a su vez los transfiera a los gobiernos regionales y a los municipios provinciales y distritales, depositando el dinero en cuentas en el Banco de la Nación.

Las reglas para la repartición del canon minero apuntan a beneficiar primordialmente a las localidades donde se extraen los recursos, pero a la vez procuran otorgar más dinero a las zonas que más lo requieran, dado su nivel de pobreza y el tamaño de su población.

Actualmente el canon minero se distribuye de la siguiente manera:

- El distrito donde se ubican las operaciones de la mina recibe el 10% del canon minero generado en su localidad.
- Un 25% del canon minero se distribuye entre todos los distritos de la provincia a la que pertenece el llamado “distrito productor”, incluyendo a éste. Para ello, se toma en cuenta el tamaño de la población y sus necesidades básicas insatisfechas.
- El 40% corresponde al departamento donde se encuentra la mina y se reparte entre todos sus distritos, incluyendo el productor, además de las municipalidades provinciales. Una vez más, la repartición se basa en el tamaño de la población y en las necesidades básicas insatisfechas.
- Por último, el 25% del canon minero es transferido al gobierno regional al que pertenece el distrito productor. El gobierno regional debe entregar el

20% de este dinero a las universidades nacionales que se encuentren en su jurisdicción para que éstas lo destinen a la investigación.

#### **4.2.6 Ley de Distribución de Rentas Mineras**

##### Canon Minero

*Desde el punto de vista de los beneficiarios* (gobiernos locales y regionales), el canon es un derecho constitucional que les permite participar de un porcentaje de los ingresos y rentas captadas por el Estado por la explotación de recursos en su jurisdicción.

Desde el punto de vista del Estado, el canon es una forma de distribuir los ingresos que el fisco capta de quienes explotan los recursos naturales. Como se ve, no se trata de un impuesto o pago adicional. Técnicamente es un “ingreso derivado”; es decir, un porcentaje que el Poder Ejecutivo “separa” y transfiere a las regiones de aquello que recibe por los tributos que afectan la explotación de los recursos naturales en determinada zona. Para el caso del canon minero, el reglamento vigente establece que éste equivale al 50% del Impuesto a la Renta de tercera categoría, recaudado por el Estado de los titulares de la actividad minera, sea metálica o no metálica.

Dada su naturaleza, las transferencias de canon minero no son montos fijos. Varían porque están directamente relacionadas al Impuesto a la Renta pagado por las empresas mineras. A más Impuesto a la Renta, más canon, y viceversa. Al estar vinculado a dicho impuesto, el canon minero fluctúa según la rentabilidad del sector, la que a su vez depende de la cotización de los minerales en el mercado internacional.

Sin embargo, el canon minero depende también de los niveles de producción y de la eficiencia operativa de la propia mina. Dos minas, incluso si explotan el mismo producto y pertenecen a la misma empresa, pueden tener niveles diferentes de inversión y gastos y, por consiguiente, resultados económicos y productividad diferentes. En consecuencia, pueden pagar distintos montos por concepto de canon minero. Los precios internacionales

de los metales son un factor muy importante, pero por muy favorables que éstos sean, si una mina cierra o paraliza sus operaciones, la empresa minera dejará de obtener utilidades y, en consecuencia, no habrá lugar al pago del Impuesto a la Renta de tercera categoría que genera el canon minero.

Desde su promulgación, la Ley de Canon ha sufrido algunas modificaciones, principalmente referidas a la distribución de éste. Hagamos una rápida revisión de su contenido:

- a) En 1997 se decreta la distribución del Canon Minero (D. S. 041 97). Se establece que el Impuesto a la Renta recaudado de los titulares de actividades mineras se distribuirá de la siguiente manera: (a) 40% para las Municipalidades Provinciales y Distritales de los departamentos comprendidos dentro de la Región o Regiones en que se ubican las concesiones mineras o unidades económicas administrativas en explotación; y (b) 60% para las Municipalidades Provinciales y Distritales del departamento o departamentos en que se ubican las concesiones mineras o unidades económicas administrativas en explotación.
- b) En julio del 2001, cuando el gobierno de transición estaba a punto de entregar la posta, promulgó la Ley N° 27506 –Ley de Canon–, que desarrolla y regula lo establecido por la Constitución.
- c) Decreto de Urgencia N° 001-2002: “Ley que modifica la Ley de Canon”, publicada el 5 de enero de 2002. La Ley de Canon indicaba en su artículo 4° que la Sunat depositaría las sumas correspondientes al canon 30 días después de vencerse el plazo para su pago. La nueva norma decía que vía Decreto Supremo se determinaría la oportunidad de las transferencias y cuáles serían las entidades encargadas de efectuarlas, de acuerdo con la periodicidad del pago de los ingresos y rentas que conforman el canon. Sin embargo, el cambio más importante estuvo en el artículo 9°. Se señaló que el canon minero equivaldría al 50% de los ingresos y rentas que pagan los titulares de la actividad



minera por la “explotación de los recursos naturales”, en vez de por el “aprovechamiento”, como se afirmaba antes, un concepto más amplio.

- d) Ley N° 28077: “Ley que modifica la Ley de Canon”, publicada el 26 de septiembre de 2003. Se vuelve al concepto de aprovechamiento, dejando de lado el de explotación. Por otra parte, esta norma determinó que el criterio para la distribución del canon, al interior de los departamentos y de las provincias, estaría constituido por los niveles de pobreza vinculados a carencia de necesidades básicas insatisfechas y déficit en infraestructura. Antes se tomaba en cuenta la densidad poblacional, lo que motivaba que ciertos distritos de la capital, como San Isidro, terminaran recibiendo sumas mayores que las localidades realmente cercanas a las minas y con muchas más carencias.

Esta ley cambió los porcentajes que les correspondían a la región, la provincia y el distrito impactados por la extracción. Asimismo, se decidió que, en la repartición de los recursos del canon dentro de cada provincia, se excluiría al distrito productor, que de por sí tendría derecho al 10% de lo transferido. De igual modo se excluyó a la provincia productora en la distribución al interior del departamento y se ordenó que los gobiernos regionales entregaran el 20% de lo que recibían a las universidades nacionales de su jurisdicción.

- e) Decreto de Urgencia N° 002-2004: Modificatorio de la Ley N° 28077 y publicado el 30 de marzo de 2004. Con este decreto se eliminó el criterio de exclusión para aquellas provincias productoras que contasen con un solo distrito (es el caso de la provincia de Purús, en Ucayali) y para aquellas regiones o departamentos que tuviesen una sola provincia (Lima Metropolitana y el Callao, que gozan de regímenes especiales y tienen categoría de región)
- f) Ley N° 28322: “Ley que modifica artículos de la Ley N° 27506, Ley de Canon, modificados por la Ley N° 28077”, publicada el 15 de julio de 2004. Con esta norma, se dejó de excluir al distrito productor en la distribución del canon minero al interior de la provincia y a la provincia

productora en la distribución dentro del departamento. De ese modo se pretendía asegurar que las localidades donde se encontraran los recursos naturales fueran las más beneficiadas. Se precisó que el canon sería repartido en función de la población y de las Necesidades Básicas Insatisfechas (un índice que mide la pobreza de acuerdo con ciertas carencias de infraestructura).

### **Criterios de Distribución**

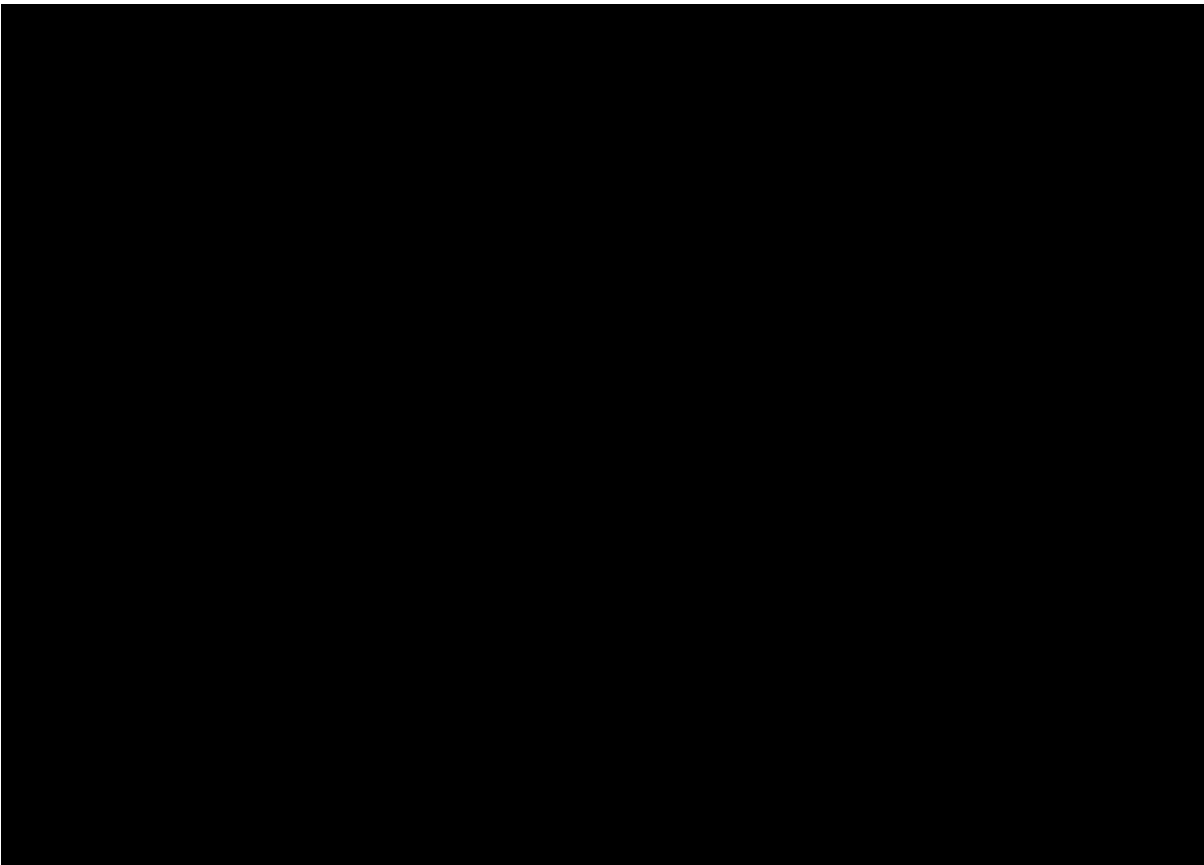
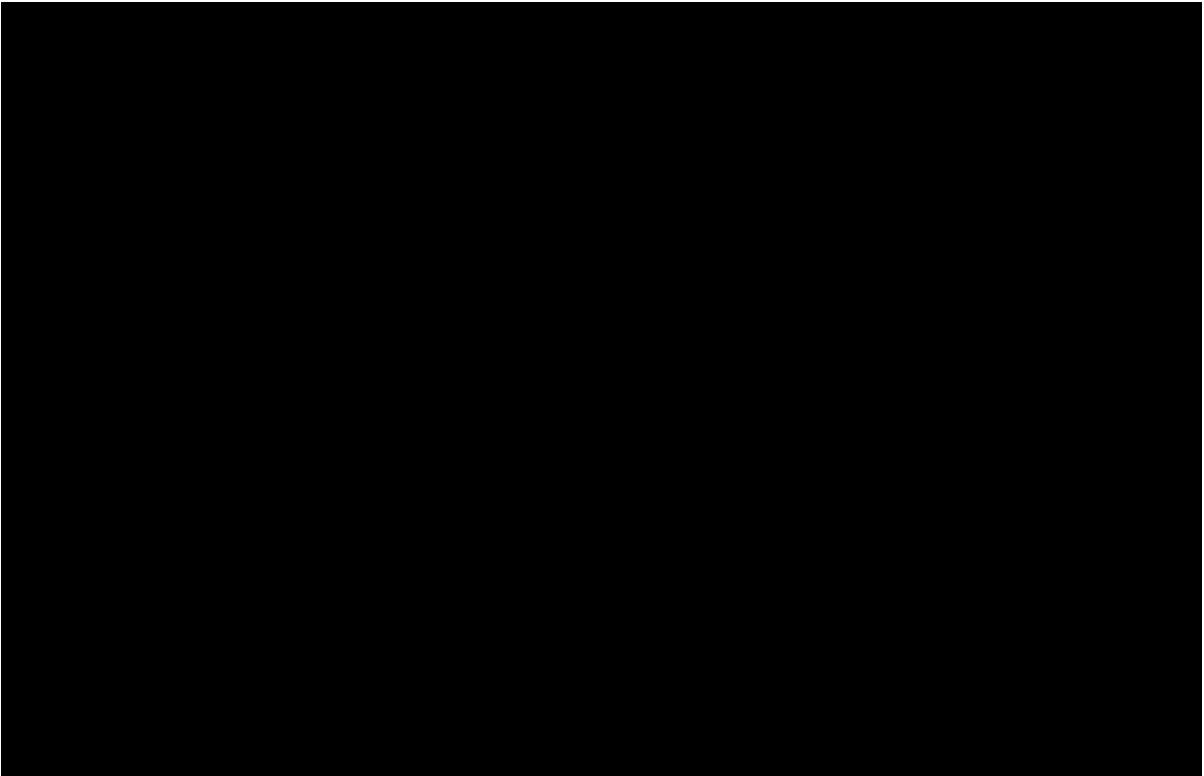
El 10% del total de canon para los gobiernos locales de la municipalidad o municipalidades distritales donde se explota el recurso natural.

El 25% del total de canon para los gobiernos locales de las municipalidades distritales y provinciales donde se explota el recurso natural.

El 40% del total de canon para los gobiernos locales del departamento o departamentos de las regiones donde se explote el recurso natural.

El 25% del total de canon para los gobiernos regionales donde se explote el recurso natural. De este porcentaje los Gobiernos Regionales deben transferir el 20% a las Universidades Nacionales de su jurisdicción.

El Canon será distribuido entre los gobiernos regionales y locales de acuerdo a los índices que fije el Ministerio de Economía y Finanzas en base a criterios de Población y Necesidades Básicas Insatisfechas.



### Regalía Minera

Según la Ley N° 28258, publicada el 24 de junio del 2004, la Regalía Minera ha sido definida como una contraprestación económica que los titulares de las concesiones mineras pagan al Estado por la explotación de recursos minerales, metálicos y no metálicos. Asimismo, la ley fijó que la regalía minera debe ser calculada mensualmente y debe ser pagada sobre el valor del concentrado o su equivalente, conforme a los precios del mercado internacional, según determinados rangos (hasta US \$ 60 millones – 1%; por el exceso y hasta US \$ 120 millones – 2%; y, por el exceso de US \$ 120 millones – 3%; se trata de montos anuales).

Los recursos que los Gobiernos Regionales y Municipalidades reciban por concepto de regalía minera serán utilizados exclusivamente para el financiamiento o cofinanciamiento de proyectos de inversión productiva que articule la minería al desarrollo económico de cada región para asegurar el desarrollo sostenible de las áreas urbanas y rurales. Los recursos que las universidades nacionales reciban por concepto de regalía serán destinados exclusivamente a la inversión en investigación científica y tecnológica.

### **Distribución de la Regalía Minera Según Ley 28258**

<b>20%</b>	Municipalidad(es) Distrital(es) donde se explota el recurso natural (50% a comunidades donde se explota el recurso natural)
<b>20%</b>	Gobierno(s) local(es) de la(s) Provincia(s) donde se explota el recurso natural, según necesidades básicas insatisfechas
<b>40%</b>	Municipalidades distritales y provinciales de (los) Departamento(s) , según necesidades básicas insatisfechas
<b>15%</b>	Gobierno(s) Regional(es)
<b>5%</b>	Universidades nacionales de la Región dónde se explota el recurso natural

## CONCLUSIONES

1. Es evidente el efecto positivo que genera la actividad minera en el desarrollo económico del país, principalmente en el aumento de las exportaciones de manera considerable en los últimos tres años del periodo de estudio y su consecuente generación de divisas por efecto de alza de precios en el mercado internacional de la mayoría de los productos mineros, lo que ha permitido el alivio de la Balanza de Pagos así como del crecimiento económico. Esta situación favorable que atraviesa la actividad minera no evidencia un claro impacto real en la generación de empleo directo e indirecto así como en el proceso de desarrollo local y regional en donde se ubican los centros mineros.

La actividad minera constituye uno de los sectores más importantes para la economía nacional, por generar divisas de promedio anual de 48.5% del total de las exportaciones. Produce y exporta recursos mineros casi en estado natural, lo que le permite obtener divisas necesarias para el financiamiento de importaciones de maquinaria, equipo e insumos principalmente; lo que demuestra que la generación de divisas depende de la exportación de materias primas al que se le denominan modelo primario exportador, cuyos niveles de obtención de divisas están sujetos a la volatilidad de precios en el mercado mundial.

2. La riqueza minera debe ser explotada de manera responsable y sostenida, cuando sea compatible con la conservación del medio ambiente o los daños que ocasiona no pongan en peligro la vida humana, animal y vegetal.
3. Un punto importante es la falta de información básica que permita hacer conocer con mayor precisión el impacto real de la minería en el desarrollo nacional, lo que está dado con la articulación con el resto del aparato productivo del país. La metodología estándar para medir esta articulación es mediante el uso de matriz de insumo producto y analizar los coeficientes técnicos que se presentan en la matriz de compras intermedias. Este tipo de análisis no se ha realizado desde hace más de veinte años en el país,

por lo tanto no se conoce la real contribución económica directa e indirecta de la minería a nivel nacional y regional.

4. La relación entre crecimiento minero y desarrollo local de los últimos años, mas allá de los temas referidos a la confianza entre actores públicos y privados, surge la discusión acerca del impacto de la minería en el bienestar de las poblaciones locales. Los beneficiarios que son gobiernos locales y regionales, el canon les permite participar de un porcentaje de los ingresos y rentas captadas por el estado por la explotación de recursos en su jurisdicción, es indudable que el canon minero resulta insuficiente para generar el desarrollo de los distritos donde operan las industrias extractivas. Desde el punto de vista del estado, el canon es una forma de distribuir los ingresos que el fisco capta de quienes explotan los recursos naturales. No se trata de un impuesto o pago adicional, técnicamente es un ingreso derivado de un porcentaje que el Poder Ejecutivo separa y transfiere a las regiones de aquello que recibe. Para el caso del canon minero, el reglamento vigente establece que éste equivale al 50 por ciento del impuesto a la renta de tercera categoría, recaudado por el Estado de los titulares de la actividad minera.
5. La extracción y exportación de productos mineros producen disminución en reservas mineras, cuyo promedio de estas son de treinta años y que son de característica no renovable.

## RECOMENDACIONES

1. La no existencia de una política minera en el país ha ocasionado la exportación de materias primas casi en estado natural sin mayor valor agregado con el consecuente obtención de menor nivel de divisas. En los contratos de inversión extranjera minera con el estado se debería considerar que alguna proporción de la exportación de materias primas deberían ser exportados productos mineros con contenido de valor agregado, con el objeto de obtener mayores niveles de divisas, lo que también generaría empleo e impuestos, lo que sería financiado con la reinversión de utilidades no remesadas al exterior (en caso de inversión directa extranjera).
2. La contaminación ambiental que propicia la actividad minera es un problema que no se ha tratado de limitar sus efectos, mediante la aplicación de políticas de preservación del medio ambiente por parte del Estado e inversiones orientadas a evitar el efecto nocivo de la contaminación por parte de la empresa privada; por lo que es necesario que se reglamente las normas ambientales y que regule y fiscalice los estudios de impacto ambiental los ministerios, según que establece la ley marco de promoción de inversión minera, el decreto ley 757 de 1991 y que a su vez se ha plasmado como una clausula en los contratos de inversión que realiza el Estado con las empresas extranjeras.
3. Para conocer con mayor precisión el impacto real de la minería en el desarrollo nacional, el gobierno debe proveer de recursos necesarios al instituto nacional de estadística e información (INEI), institución encargada de la elaboración de la matriz de insumo – producto, para que permita conocer con debida oportunidad el real aporte del sector minería en el crecimiento de los sectores económicos del país.
4. Es necesario que se impulse una reforma tributaria, sobre la base de mantener un régimen tributario estable que garantice ingresos al país, al

tiempo de ampliar la actual base tributaria a los niveles internacionales sin la necesidad de crear nuevos impuestos, a excepción de la tasa impositiva a las sobreganancias mineras, el estado debe ser coparticipe de esas ganancias por ser propietario de los recursos mineros que se deterioran en la medida que se extraen y se exportan dichos recursos.

Para la ejecución del impuesto a las sobreganancias mineras, es necesario tener en cuenta las experiencias internacionales en la que se demuestra que hasta treinta países ya han renegociado estos contratos sin ningún perjuicio, entre ellos Rusia, Canadá, Australia, Tanzania y Zambia, Brasil, India, Chile, etc.

El canon minero deben pagar íntegramente las empresas que explotan los recursos mineros y no salga del impuesto a la renta. Es decir el llamado a pagar el canon es la empresa y no el estado y ese canon debe quedarse en la región. Eso le permitirá al estado tener el 100% del impuesto a la renta que pagan las mineras y del que hoy llega a la Sunat solo el 50%.

5. La extracción y exportación de productos mineros disminuyen las reservas mineras, por lo que estos antes que se agoten, con financiamiento de recursos de 20% que corresponden a las universidades nacionales de 25% destinados del canon para gobiernos regionales, es necesario con suma prioridad se implemente centros de investigación y desarrollo de tecnología, con acciones de programas de resultados progresivos, para sentar las bases del proceso de industrialización, orientado a que dinamice el tan ansiado desarrollo económico del país. Esto a su vez permitirá generar mayores niveles de divisas y de no dependencia de generación de divisas del sector minería para la economía nacional.



## 6. Bibliografía

1. **Appleyard Dennis / Field Alfred J. Jr.** 2003 Economía Internacional McGraw – Hill Interamericana Colombia
2. **Aste Daffos, Juan** 1997 “Transnacionalización de la minería peruana” Friedrich Ebert Stiftung Lima – Perú
3. **Aste Daffos, Juan** 2003 “Perú: la expansión minera y la necesidad de una zonificación ecológica – económica para el desarrollo sostenible
4. **Campodónico Humberto** (1997), “La inversión en el sector minero peruano en el período 1993-2000” CEPAL, Santiago de Chile, diciembre.
5. **Guerra – Borges, Alfredo** 2002 “Globalización e Integración Latinoamericana” Siglo XXI editores, S.A. de C.V. México
6. **Krugman Paul / Obstfeld Maurice** 2008 “Economía Internacional, Teoría y política” Pearson Educación S.A. Madrid
7. **Kuramoto, Juana** 1999 “Las aglomeraciones productivas alrededor de la minería: el caso minera Yanacocha S.A.” Grupo de Análisis para el Desarrollo Lima-Perú
8. **Manco Zaconetti, Jorge** 2004 “Regalías mineras: en cuestión un viejo modelo de explotación” Revista de la Facultad de Ciencias Económicas UNMSM Enero 2004
9. **Ocampo, Jose A. / Parra, Maria A.** 2003 “Los términos de intercambio de los productos básicos en el siglo XX” Revista de la CEPAL N° 79 Santiago de Chile
10. **Porter Michael E.** 1996 “Ventaja Competitiva” Compañía Editorial Continental S.A. de C.V. Mexico
11. **Salvatore Dominick** 1999 “Economía Internacional” Prentice Hall México

12. **Sánchez Albavera, Fernando** 2004 “El desarrollo productivo basado en la explotación de los recursos naturales” CEPAL
13. **Sánchez Albavera, Fernando** 2000 “El boom de las inversiones mineras en América Latina en la década de los noventa” CIES y CIEPLAN.
14. **Sachs Jeffrey D. / Larrain B. Felipe** 1993 “Macroeconomía en la economía global” Prentice Hall Hispanoamerica, S.A. México
15. **Stiglitz, Joseph E.** 2002 “El malestar en la globalización” Santillana Ediciones Generales Madrid – España
16. **Stiglitz, Joseph E.** 2003 “Los felices 90, la semilla de la destrucción” Taurus Buenos Aires – Argentina
17. **Thorp, Rosemary - Bertram, Geoff** 1978 “Growth and Policy in an Open Economy” Londres – Inglaterra
18. **Carhuariera Meza, Eduardo; Velásquez Rodríguez, Jaime** 2005 “Flor de Tajo Abierto: Impacto Ambiental de la Minería en la Salud Publica de los Andes Centrales del Perú”. Fondo Editorial del Congreso del Peru HD/8039, M5982p4/C3 Lima – Perú
19. **Spelucin Juan; Givaldo, Víctor Hugo** 2007 “Minería y Salud Ambiental en Camisea”. Consorcio de Investigación Económica y Social HD/8039.MS982P4/S6 Lima – Perú
20. **Zegarra Méndez Orihuela, José; Paredes, Maritza** 2007 “Minería y Economía de los hogares en la Sierra Peruana: Impactos y espacios en conflicto” GRADE Serie/DT-GRADE/51 (BCR) Lima – Perú
21. **Macroconsult** 2008 “Impacto Económico de la actividad Minera en el Perú” Editorial Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía Lima – Perú Clasif. HD/9506/M3
22. **De Echave, José** 2009 “Minería y conflicto Social” Editorial Instituto de Estudios Peruanos, CIPCA, CBC, CIES. Lima

- 23. Paredes Melisa (Coordinadora)** 2011 “ Situación actual y Perspectivas de la Minería en el Perú” Editorial Apoyo Consultores Lima – Perú
- 24. Banco Central de Reserva del Perú** “Memorias” 1995 – 2004 BCR Lima – Perú
- 25. Instituto Nacional de Estadística e Informática** “Compendio Estadístico 2001 – 2002 – 2003 – 2004” INEI Lima – Peru
- 26. Instituto Peruano de Economía** 2011 “Tributación Minera en el Peru: Contribución carga tributaria y fundamentos conceptuales” Editorial Instituto Peruano de Economía. Lima – Perú
- 27. Ministerio de Economía y Finanzas** 2003 “Situación, perspectivas y canon en la minería” Boletín de Transparencia Fiscal Lima – Perú
- 28. Ministerio de Energía y Minas** 2001 “Plan referencial de minería, 2000 – 2009” MEM Lima - Perú
- 29. Ministerio de Energía y Minas** “Memorias” MEM Lima – Perú 2000 – 2004
- 30. Macroconsult** 2008 “Impacto Económico de la actividad Minera en el Perú” Editorial Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía Lima – Perú Clasif. HD/9506/M3
- 31. Naciones Unidas** 2000 “Análisis de las Políticas de Inversiones Perú” Suiza
- 32. Proinversión** 2005 “Guía de Inversiones en el Sector Minería” Lima – Perú (Periodo 1992-2003)
- 33. Promotores Multimedia** 2011 “Directorio Minero del Peru” Lima-Perú
- 34. Semana Económica** 2011 “La minería en el Peru: en torno a Perumin” Volumen 27, N° 1280, Setiembre 2011, pág. 45-82
- 35. Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía** “Memorias 2000 – 2001 – 2002 – 2003 – 2004” SNMEP